



۹	فصل اول	مفاهیم اولیه کسبوکار
۱۰		تعريف کسبوکار
۱۱		ویژگی‌های کسبوکار
۱۲		اهداف کسبوکار
۱۳		انواع کسبوکار
۱۸		کسبوکارهای کوچک
۲۱	فصل دوم	مهارت‌های کسبوکار
۲۲		مدیریت چیست؟
۲۳		سطوح مدیریت
۲۴		مهارت‌های مدیریت
۲۵		عوامل مؤثر بر موفقیت مدیران
۲۶		وظایف و فعالیت‌های مدیریت
۲۸		انگیزش
۳۶		مهارت‌های ارتباطی
۴۵	فصل سوم	فعالیت‌های مرتبط با یک کسبوکار
۴۷		تقسیم بازار
۴۸		هدف از تقسیم بازار
۴۸		هدف‌گیری در بازار
۴۹		جایگاه‌یابی در بازار
۴۹		استراتژی‌های انتخاب بازار هدف
۵۱		عوامل مؤثر در انتخاب استراتژی بازاریابی
۵۲		تهییه ترکیب عناصر بازاریابی
۵۵		رضایت مشتری
۵۶		انواع نگرش به مشتری



۵۷	مدیریت ارتباط با مشتریان
۵۷	بلوکهای سازنده ارتباط: ارزش و رضایت مشتری

۶۱	فصل چهارم طرح کسبوکار تجاری
۶۳	طرح تجاری چیست؟
۶۵	هدف از نوشتن طرح تجاری
۶۶	اهمیت فرایند
۶۷	مزایای طرح تجاری
۶۸	نوشتن طرح تجاری
۷۰	اجزای طرح تجاری
۷۲	جذابیت

۷۵	فصل پنجم قیمتگذاری و استراتژی‌های اصلی قیمتگذاری
۷۶	مدیریت مالی
۷۷	نسبت‌های مالی
۸۲	تعریف قیمتگذاری
۸۲	اهداف قیمتگذاری
۸۴	روند طرح‌های قیمتگذاری
۸۵	استراتژی‌های اصلی قیمتگذاری
۸۶	عوامل موثر در قیمتگذاری
۸۸	ماهیت بازار و تاثیر آن بر قیمت
۸۹	مراحل قیمتگذاری
۹۰	روش‌های قیمتگذاری

۱۰۱	فصل ششم منابع تأمین سرمایه کسبوکار
۱۰۳	منابع تأمین سرمایه
۱۰۳	منابع خصوصی تأمین مالی



- ۱۰۴ منابع تأمین مالی از طریق بدهی(استقراض)
- ۱۰۹ منابع تأمین مالی از طریق سرمایه(حقوق صاحبان سهام)
- ۱۱۱ منابع داخلی تأمین مالی

فصل هفتم تاسیس و راهاندازی یک کسبوکار

- ۱۱۵ کسبوکار تجاری و غیرتجاری
- ۱۱۶ حقوق مالکیت معنوی
- ۱۲۱ حقوق اخلاقی(معنوی)
- ۱۲۴ حقوق مالکیت معنوی از جنبه حقوق خصوصی و بین الملل
- ۱۲۵ نظام حقوق مالکیت صنعتی تجاری
- ۱۲۹ علامت تجاری
- ۱۳۲ طرح‌های صنعتی
- ۱۳۵

فصل هشتم بهره‌وری

- ۱۴۰ دیدگاه‌ها، تعاریف و مفاهیم مرتبط با بهره‌وری
- ۱۴۲ مولفه‌های بهره‌وری
- ۱۴۵ مفهوم شناسی بهره‌وری
- ۱۴۶ سطوح مختلف بهره‌وری
- ۱۴۸ عوامل افزایش بهره‌وری
- ۱۴۹

فصل نهم مدیریت بهره‌وری

- ۱۵۱ اصول مدیریت بهره‌وری
- ۱۵۲ چرخه مدیریت بهره‌وری
- ۱۵۳ انواع شاخص‌های بهره‌وری
- ۱۵۵ اندازه‌گیری بهره‌وری
- ۱۵۷ مراحل بهبود بهره‌وری
- ۱۵۸ مدل‌های پیانگر عوامل موثر بر بهره‌وری منابع انسانی
- ۱۵۹
- ۱۶۵ منابع