

فهرست

عنوان	صفحه
-------	------

درباره‌ی نویسنده.....	۱۱
سپاسگزاری.....	۱۳
مقدمه‌ی مترجمان.....	۱۵

۱۹

فصل اول: مقدمه

چرا هر کسب وکاری اکنون خود یک کسب وکار داده است	۱۹
رشد شگفت‌انگیز داده، هوش مصنوعی و اینترنت اشیا	۲۰
مدینه فاضله (داده محور)	۲۲
آیا به هوش مصنوعی "واقعی" نزدیک می‌شویم؟	۲۹
چهارمین انقلاب صنعتی - یا صنعت ۴,۰	۳۲
ساختمان‌های تغییردهنده دنیا	۳۵
چرا هر کسب وکاری باید به یک کسب وکار داده تبدیل شود؟	۳۷

۳۹

فصل دوم: موارد کاربرد داده

شش مورد کاربردی مهم	۴۲
موارد کاربرد داده‌های کلیدی در عمل	۴۷
برخی از موارد کاربرد خاص صنعت	۵۰
چگونه داده‌ها در حال تحول دنیای کسب وکار ما هستند	۵۲

۵۳

فصل سوم: استفاده از داده در بهبود تصمیمات کسب وکاری خود

تنظیم سوالات کلیدی در کسب وکار خود	۵۴
درک و تفسیر داده‌های خود	۵۸

.....	داشبورد داده‌های انتخابی - تجربه ناها رخوری خوب	۵۹
.....	داشبوردهای کاوش داده‌های سلف‌سوویس - تجربه گریل راکلت	۶۱
.....	تحلیل گریل راکلت در دنیای واقعی	۶۳
.....	دموکراسی سازی داده‌ها و نقش برگردان داده	۶۵
.....	داستان سرایی با داده‌ها	۶۶
.....	آینده بصری سازی داده‌ها و داستان سرایی	۷۲

۷۷ فصل چهارم: استفاده از داده در درک مشتریان خود

.....	آگاهی از تجزیه و تحلیل مشتریان	۷۸
.....	انواع داده‌های مشتری	۸۳
.....	پیش‌تازی در دید ۳۶۰ درجه به مشتری	۸۸
.....	تجزیه و تحلیل مشتری در نتفلیکس	۹۲
.....	شخصی‌سازی در زمان واقعی و لحظات خرد	۹۴
.....	گروه‌های جادویی دیزنی	۹۵
.....	چگونه داده فرایند طراحی مبتنی بر مشتری را فراهم می‌سازد	۹۷
.....	ارزش ارتباطات شخصی با مشتریان	۹۸

۱۰۱ فصل پنجم: استفاده از داده در ایجاد سرویس‌های بسیار هوشمند

.....	خدمات فنی	۱۰۲
.....	آموزش حقه‌های جدید به کهنه‌کارها	۱۰۸
.....	خدمات هوشمند در بانکداری، امور مالی و بیمه	۱۰۹
.....	خدمات هوشمند در خدمات درمانی، پزشکی و دارویی	۱۱۶
.....	خدمات هوشمند در مدد و لباس	۱۱۹
.....	ربات به عنوان یک سرویس	۱۲۱
.....	آموزش هوشمند و خدمات آموزشی	۱۲۲

۱۲۵	خود هوش مصنوعی به عنوان یک سرویس.....
۱۲۶	اکنون هر شرکت فناوری است.....

۱۲۹ ————— **فصل ششم: استفاده از داده در ساخت محصولات بسیار هوشمند**

۱۳۱	چگونه محصولات هوشمند خدمات هوشمند را فعال می کنند.....
۱۳۳.....	وسایل نقلیه خودران و پویایی.....
۱۳۷	محصولات خانگی هوشمند.....
۱۴۳	محصولات درمانی هوشمند.....
۱۴۶	کسب و کار، صنعت، و تولید محصولات هوشمند
۱۴۹.....	محصولات ورزشی هوشمند.....

۱۵۱ ————— **فصل هفتم: استفاده از داده جهت بهبود استراتژی و فرایندهای کسب و کار**

۱۵۲.....	فرایندهای روزانه و همزاد دیجیتالی.....
۱۵۴	فروش، بازاریابی، و خدمات مشتری
۱۵۸	توزیع، ابزارداری، و تدارکات.....
۱۶۳.....	توسعه محصول.....
۱۶۵	ساخت و تولید.....
۱۶۹	پشتیبانی خدمات - فناوری اطلاعات، امور مالی و منابع انسانی

۱۷۵ ————— **فصل هشتم: کسب درآمد از داده های خود**

۱۷۷	افزایش ارزش سازمان خود.....
۱۷۸	چه زمانی خود داده دارایی اصلی کسب و کار می شود.....
۱۸۳	وقتی ارزش شرکت به توانایی کارش با داده ربط داشته باشد.....
۱۸۵	فروش داده به مشتریان یا اشخاص ذی نفع
۱۹۰	درک ارزش داده های تولید شده توسط کاربر

فصل نهم: تعریف موارد استفاده از داده

۱۹۳

- شناسایی موارد کاربرد ۱۹۴
چگونه مورد استفاده ۱۹۵
هدف موارد کاربردی (استفاده) چیست؟ ۱۹۶
چگونه موقعیت موارد کاربردی را اندازه‌گیری می‌کنید؟ ۱۹۷
چه کسی صاحب مورد کاربرد خواهد بود؟ ۱۹۸
مشتریان داده چه کسانی خواهند بود؟ ۱۹۹
به چه داده‌ای نیاز داریم؟ ۲۰۰
کدام مسائل مربوط به حاکمیت داده باید مورد توجه قرار گیرد؟ ۲۰۱
چگونه داده‌ها را تجزیه و تحلیل می‌کنیم و آن را به اطلاعات و بینش تبدیل می‌کنیم؟ ۲۰۲
الرامات فناوری چیست؟ ۲۰۳
به چه مهارت‌ها و قابلیت‌هایی نیاز داریم؟ ۲۰۴
چه مسائلی پیرامون اجرا وجود دارد که باید از آن آگاه باشیم؟ ۲۰۵
انتخاب مؤثرترین مورد کاربردی و استفاده از آن‌ها در ایجاد استراتژی داده ۲۰۶
ساخت استراتژی داده ۲۰۷

فصل دهم: منبع‌بابی (سپارش) و جمع‌آوری داده

۲۰۹

- آشنایی با انواع مختلف داده ۲۱۴
نگاهی به انواع داده‌های جدید ۲۲۴
جمع‌آوری داده‌های داخلی ۲۲۸
دسترسی به داده‌های خارجی ۲۳۱
زمانی که داده‌ی موردنظر شما وجود ندارد ۲۳۴

۲۳۷

فصل پازدهم: حاکمیت داده، اخلاق و اعتماد

۲۲۸.....	اخلاق هوش مصنوعی
۲۴۵	سوگیری و اهمیت داده‌های درست و پاک
۲۴۹	همسوبودن با قانون
۲۵۱	امن نگهداشتن داده‌ها
۲۵۶	تمرین حاکمیت داده

۲۵۹

فصل دوازدهم: تبدیل داده به یعنی

۲۶۱.....	تکامل تجزیه و تحلیل
۲۶۴	تجزیه و تحلیل‌های پیشرفته - از داستان‌های علمی تخیلی گرفته تا واقعیت‌های کسب و کار
۲۶۵	بادگیری ماشین - پیشرفت در هوش مصنوعی
۲۶۹	بادگیری بدون نظارت
۲۷۰	بادگیری تقویتی
۲۷۱	بادگیری عمیق و شبکه‌های عصبی
۲۷۳	شبکه‌های مولد روابطی
۲۷۴	تجزیه و تحلیل پیشرفته در عمل
۲۷۴	انواع تجزیه و تحلیل
۲۷۹.....	بدون کد و هوش مصنوعی به عنوان یک سرویس

۲۸۳

فصل سیزدهم: ایجاد زیرساخت فناوری و داده

۲۸۵	داده، تجزیه و تحلیل و هوش مصنوعی به عنوان سرویس
۲۸۹	جمع‌آوری داده
۲۹۵	ذخیره‌سازی داده
۲۹۸	ابر عمومی، ابر اختصاصی، ابر ترکیبی

۳۰۱	اهمیت اجتناب از سیلوی داده.....
۳۰۲	آینده ذخیره‌ی داده.....
۳۰۳	تجزیه و تحلیل و پردازش داده‌ها
۳۰۶	انتقال داده
۳۰۸	تصویرسازی و داستان سرایی با داده.....

فصل چهاردهم: ایجاد توانمندی و شایستگی داده در سازمان خود

۳۱۴	کسب مهارت‌های داده و معنای آن در کسب و کار تان.....
۳۱۸	ایجاد مهارت‌ها و شایستگی‌های درونی
۳۲۷	برون‌سپاری تجزیه و تحلیل داده

فصل پانزدهم: اجرا و بازبینی استراتژی داده(محور)

۳۳۶	پیاده‌سازی استراتژی داده.....
۳۳۹	چرا استراتژی‌های داده شکست می‌خورند.....
۳۴۳	ایجاد فرهنگ داده.....
۳۴۵	بازبینی استراتژی داده(محور)

فصل شانزدهم: نگاه به آینده

۳۵۷	ارزش واقعی هوش مصنوعی.....
۳۶۳	همه چیز به کجا ختم خواهد شد؟.....
۳۶۸	این چه ارتباطی با کاری که من با هوش مصنوعی انجام می‌دهم دارد؟.....
۳۶۹	پیوست ۱- قالب مورد کاربردی داده.....
۳۷۱	پیوست ۲- قالب استراتژی داده.....

درباره‌ی نویسنده

برنارد مار^۱ متخصص در زمینه داده و هوش مصنوعی در کسب و کار و در سطح جهانی است. او ۱۹ کتاب پر فروش بین‌المللی در این زمینه نوشته است. در فوریه، ردی از خود دارد و بسیاری از سازمان‌های شناخته شده جهان را راهنمایی می‌کند. ۲ میلیون دنبال‌کننده در شبکه‌های اجتماعی دارد و در رتبه‌بندی لینکدین به عنوان یکی از پنج فرد تأثیرگذار برتر کسب و کار در جهان قرار گرفت.

برنارد به سازمان‌ها و تیم‌های مدیریتی آن‌ها کمک می‌کند تا برای انقلاب صنعتی چهارم که توسط داده‌ها و هوش مصنوعی تقویت می‌شوند، آماده شوند. او با بسیاری از سازمان‌های شناخته شده جهان از جمله آمازون، مایکروسافت، گوگل، دل، آی‌بی‌ام، والمارت، شل، سیسکو، اچ‌اس‌بی‌سی، تویوتا، نوکیا، وودافون، تی‌موبایل، آن‌اچ‌سی، اتحادیه بوت‌های والگرین، وزارت کشور، وزارت دفاع، ناتو و سازمان ملل متحد^۲ و بسیاری دیگر کارکرده یا به آن‌ها مشاوره داده است.

با برنارد در لینکدین، توییتر (@bernardmarr) فیسبوک، اینستاگرام و یوتیوب ارتباط برقرار کنید و صحبت کنید، در پادکست برنارد عضو شوید و برای اطلاعات بیشتر و صدھا مقاله رایگان، وایت پیپرزو کتاب‌های الکترونیکی به www.bernardmarr.com بروید.

اگر مایلید با برنارد در مورد کارهای مشاوره‌ای، تعاملات سخنرانی یا خدمات تأثیرگذار صحبت کنید، لطفاً از طریق ایمیل به آدرس hello@bernardmarr.com با او تماس بگیرید.

1 Bernard Maar

2 Amazon, Microsoft, Google, Dell, IBM, Walmart, Shell, Cisco, HSBC, Toyota, Nokia, Vodafone, T-Mobile, the NHS, Walgreens Boots Alliance, the Home Office, the Ministry of Defence, NATO and the United Nations