

---

## فهرست مطالب

---

۷	مقدمه مترجم
۱۱	مقدمه مؤلف
۱۷	فصل اول: قدرت فوق العاده و پنهان تشریفات
۲۴	تشریفات: یک کتابچه راهنمای
۲۶	موتورهای دوگانه تشریفات: پل زدن و متقادع کردن
۲۸	تشریفات ابزار قدرت نرم
۳۲	منحنی های یادگیری: اهمیت تشریفات
۳۳	پیامدهای عدم توجه به تشریفات در ارتباطات
۳۷	تشریفات در کار و زندگی روزانه
۴۵	فصل دوم: مزیت آداب معاشرت
۴۸	تأثیر احترام: اصول اخلاق ارتباطی
۵۰	آیین ها و مراسم ها: قدرت نمادین و ارتباطی
۵۲	آداب نزاکت و تشریفات در تجارت
۵۴	پنج قانون اسمارت (SMART) در ارتباطات
۵۸	آداب نزاکت در موقعیت های مختلف اجتماعی
۶۱	فصل سوم: ضریب هوش فرهنگی: شما در جهان چه کسی هستید؟
۶۳	ما چه کسی هستیم
۶۹	روش های افزایش کارآمدی در دیپلماسی و تجارت بین الملل
۸۲	ایجاد یک هریت حرفه ای در ارتباطات بین المللی

۸۷	فصل چهارم: ضربیت هوش فرهنگی؛ آن‌ها در جهان چه کسانی هستند؟
۸۹	آماده سازی؛ رکن اساسی در ارتباطات
۹۰	هشت اصل رمزگشایی از یک فرهنگ
۱۰۶	خرده فرهنگ‌های در کسب وکارهای ایالات متحده
۱۰۸	منابع کسب اطلاعات
۱۱۱	فصل پنجم؛ زبان دیپلماسی؛ زبان اتفاق
۱۱۵	استفاده از ارتباطات به عنوان اهرم تأثیرگذاری؛ اهمیت قدرت صدا و مبالغات حضوری
۱۱۷	روش‌های ابلاغ مواضع و انتقال پیام
۱۲۳	مدیریت ترجمه
۱۲۵	کنترل لحن کلام
۱۲۸	روش صحبت‌کردن آپ‌تاک و وکال فرای
۱۲۹	تنظيم سرعت سخن‌گفتن
۱۳۱	نحوه ارائه یک سخنرانی قوی
۱۳۲	حرکات چهره
۱۳۴	تکنیک‌های رمزگشایی از حالات چهره
۱۳۶	زبان بدن
۱۳۹	فصل ششم؛ شبکه‌سازی؛ دیپلماسی در صحنه
۱۴۲	راهبردهای شبکه‌سازی در جلسات کاری و اجتماعی
۱۵۶	چگونه یک میهمانی کوکتل کاری برگزار کنیم
۱۵۶	قدرتانی از میزبان
۱۵۹	فصل هفتم؛ قدرت مکان
۱۶۲	معماری‌های انتخاب مکان
۱۸۲	سه ترفند بهره برداری از مزایای یک مکان
۱۸۶	سه نکته‌ای که برای هر جلسه باید در نظر گیرید.
۱۸۹	فصل هشتم؛ آماده‌سازی اتفاق جلسات
۱۹۳	راهبرد ترکیبی آموزش- تزئین
۱۹۶	اهمیت تاریخ در ارتباطات
۲۰۰	طیز نشستن صحیح؛ اصول چیدمان فضا
۲۰۲	طریقه نشستن ۱۰۱ در ملاقات‌ها

۲۰۵	تأثیر محیط فیزیکی بر مذاکره و تجارت
۲۰۷	اندازه اتاق
۲۰۸	نور طبیعی و مناسب
۲۰۸	فضای سبز و طبیعی
۲۰۹	روش‌های ایجاد محیط آرامش بخش (در هتل)
۲۱۲	آذینگر به عنوان رئیس؛ چیدمان دفتر بیضی
۲۱۴	اتاق بیضی کلینیتون؛ برجسته و ریاستی
۲۱۵	دفتر بیضی اوباما؛ متعادل و فرمانده
فصل نهم: بازی‌های گرسنگی (اهمیت غذا و آداب پذیرایی)	
۲۱۷	دیپلمات گرسنه (تأمین نیازهای اساسی میهمان)
۲۱۹	مذاکرات خود را با پذیرایی مناسب تقویت کنید.
۲۲۵	شام برای پیوند و تحت تأثیر قراردادن (روش‌های ارتقاء یک ضیافت)
۲۲۷	آداب و رفتار میز غذا
۲۳۰	تشکر از میزبان
فصل دهم: آداب و هنر هدیه دادن	
۲۳۲	تشریح یک انتخاب
۲۳۹	راهنمای انتخاب هدیه
۲۴۱	عناصر یک هدیه تأثیرگذار
۲۵۰	هدایای ریاست جمهوری
۲۵۶	
فصل پازدهم: پوشش و آراستگی ظاهري	
۲۵۹	دیپلماسی مد
۲۶۲	لباس رسمی؛ آراستگی ظاهري
۲۶۹	قواعد پوشش در محل کار
۲۷۲	راهنمای پوشش
۲۷۲	
فصل دوازدهم: ساختار فکري دیپلماسی	
۲۷۷	همدلی؛ قلب دیپلماسی
۲۷۷	سطح بعدی همدلی؛ درک متنقابل
۲۷۹	حرکت در مسیر درست (همدلی نشانه ذهنیت سالم)
۲۸۵	ایجاد همدلی؛ آموزش ذهن پاپی
۲۸۷	فروتنی؛ همزاد آرام همدلی
۲۸۸	

## ۲۹۳ ..... تشریک مساعی و همکاری

۳۰۵	فصل سیزدهم: فهرست یادآور: آمادگی در بالاترین سطح
۳۱۰	مزایای برنامه‌ریزی
۳۱۵	لایه‌های متعدد تشریفاتی
۳۲۲	اصول برنامه‌ریزی برای یک سفر بین‌المللی

۳۲۷	فصل چهاردهم: یوگای تشریفات: برنامه‌ریزی و انعطاف
۳۳۰	چه موقع و چگونه انعطاف پذیر باشیم
۳۳۴	پیش‌بینی تغییر / مانورهای یوگائی
۳۳۶	اهمیت ارتباطات و اطلاع‌رسانی تغییر
۳۳۸	شوخ طبعی و تعهد به برنامه، دوراهکار حفظ تمرکز
۳۴۲	پذیرای کمک باشید

۳۴۵	فصل پانزدهم: راهنمای مذاکره و ارتباط زنان در تعاملات بین‌المللی
۳۴۶	تصویر کلی جهان: زنان در چه وضعیتی قرار دارند؟
۳۴۸	ابزار دیپلماسی و تشریفات برای دستیابی به برابری جنسیتی
۳۴۹	قوانين ارتباطی در سفرهای خارجی
۳۵۲	کاریست تشریفات یوگا برای مقابله با توکنیسم
۳۵۵	اجتماعی شدن در عین زن بودن: بهتر شبکه‌سازی کنید.
۳۵۶	کارهای مقدماتی را نجام دهید: ارزش خود را بدانید
۳۵۸	به دنبال یک ذهنیت برابر باشید: اعتماد به نفس
۳۶۱	در تنظیم تن و اندازه صدای خود دقیق باشید.
۳۶۱	کمک به بالارفتن افراد از نزدبان ترقی
۳۶۲	اتاق پژواک
۳۶۲	نظام پشتیبانی محیط کار
۳۶۵	همدیگر را بالا بکشید
۳۶۵	مشاوره با راهنمای خصوصیات بهترین مشاوران
۳۶۷	مشاوری عالی پیدا کنید
۳۷۰	یک مشاوره گیرنده فرق العاده باشید.
۳۷۱	حرف نهایی / مدیریت جلسات و شبکه‌سازی