

فهرست مطالب

۱۲.....	پیشگفتار پیتر بوردیت
۱۳.....	مقدمه
بخش اول: عناصر بنیادین	
۱۵.....	فصل ۱: بازی ذهنی؛ تسلط بر خودتان، کلید تسلط بر معامله‌گری
۱۷.....	تسلط بر خودمان
۱۷.....	رابطه شما با خودتان
۱۹.....	کار با ایگو (نفس)
۲۱.....	فصل ۲: معرفی چرخه فرآیند عملکرد
۲۱.....	چرخه فرآیند عملکرد
۲۲.....	چهار ربع
۲۹.....	عدم قطعیت شدید و مارپیچ مرگ معامله‌گر
۳۱.....	چرخه فرآیند عملکرد به عنوان یک موج
۳۲.....	امواج متعدد
۳۵.....	فصل ۳: شکاف رفتاری
۳۸.....	رفتارها به عنوان علائم
۴۱.....	فصل ۴: دو رویکرد ریسک؛ رویکرد بازیکن در مقابل رویکرد خانه
۴۲.....	رویکرد بازیکن و رویکرد خانه
۴۴.....	تشبیه بلک جک به معامله‌گری
۴۵.....	بلک جک؛ رویکرد خانه
۴۷.....	بلک جک؛ رویکرد بازیکن
۴۹.....	فصل ۵: دو رویکرد ریسک و معامله‌گری
۵۰.....	رویکرد بازیکن به معامله‌گری
۵۰.....	رویکرد خانه به معامله‌گری
۵۳.....	فصل ۶: دو رویکرد و قرارداد روانشناختی معامله‌گر
۵۵.....	قرارداد روانشناختی معامله‌گر با خودش
۵۹.....	توافق با خود
۶۰.....	رویکرد بازیکن
۶۱.....	رویکرد خانه

فصل ۷ : انتظار مثبت؛ مزیت ۶۳
مزیت (EDGE) ۶۵
مزیت سمت فروش ۶۵
مزیت سمت خرید ۶۸

بخش دوم: چرخه فریند عملکرد؛ ربع اول

فصل ۸: فاز "بودن" ۶۹
فاز "بودن" ۷۰
شروع با هدف - چرایی و روش ۷۰
حالت بهینه معامله‌گر و حالت جریان (FLOW STATE) ۷۱
حالت زیربهینه معامله‌گر و حالت تیلت ۷۲
غوطه‌وری و حس کردن ۷۳
فاز "بودن" و شکست در رهاکردن ۷۴
فاز "بودن" و معامله باند مه ۷۵

فصل ۹: معامله‌گری، غرور و ۳Ps های عملکرد بالا ۷۷
۳Ps های عملکرد بالا ۷۹
داستان تونی ۸۱
هیچ راه حل ساده‌ای وجود ندارد ۸۲

فصل ۱۰: آنچه بازار برای شما می‌خواهد ۸۵
بازار می‌خواهد شما اشتباه کنید ۸۷

فصل ۱۱: قدرت هدف ۸۹
قدرت هدف ۹۱
یک هدف سالم ۹۲
هدف معاملاتی شما ۹۴
راه (چه و چگونه) ۹۴
تعیین هدف ۹۵

فصل ۱۲: معامله معامله‌گر با خودش ۹۷
معامله معامله‌گر و دو رویکرد ۹۸
معامله با رویکرد بازیکن ۹۹
معامله با رویکرد خانه ۱۰۰

فصل ۱۳: کنجکاوی بی‌طرفانه ۱۰۳
کنجکاوی بی‌طرفانه و تمایل به آسیب‌پذیری ۱۰۴

آسیب‌پذیری به معنای تمایل به درخواست کمک است.....	۱۰۶
فصل ۱۴: حضور خود واقعی شما	۱۰۹
توجه به آینه	۱۱۲
شناخت خود آغاز تمام خرد است	۱۱۴
فصل ۱۵: وقایع نگاری مؤثر	۱۱۷
روش ۱-۳-۳؛ یک رویکرد ساده برای دفترچه.....	۱۱۸
بخش سوم: چرخه فرینند عملکرد؛ ربع دوم	
فصل ۱۶: فاز تولید	۱۲۳
رویداد محرک (TRIGGER)	۱۲۴
ساخت معنا و شکل‌گیری روایت	۱۲۴
بسیج (MOBILISATION)	۱۲۵
فشار عاطفی افزایش می‌یابد	۱۲۵
فاز تولید و معامله باند مه ۲۰۰۷	۱۲۶
فصل ۱۷: آماده‌سازی برای حدس آگاهانه	۱۲۹
حدس‌های آگاهانه بهتر	۱۲۹
فصل ۱۸: نقشه، خود زمین نیست	۱۳۳
درستی	۱۳۴
شرایط روی زمین	۱۳۶
فصل ۱۹: محدودیت‌های طبیعی ما	۱۳۹
بیزاری از ضرر	۱۴۱
سوگیری تأیید	۱۴۲
اثر مالکیت	۱۴۲
سكن کج	۱۴۳
فصل ۲۰: سرمایه ذهنی، زمان روز و تصمیم‌گیری	۱۴۵
قضات هیئت عفو	۱۴۷
تصمیم‌گیری بر اساس زمان روز	۱۴۷
فقدان سنجش سرمایه ذهنی	۱۴۸
فصل ۲۱: شهود و معامله‌گری	۱۵۱
آتش‌نشان	۱۵۱
معامله‌گر آربیتراز ارز	۱۵۲

۱۳۳.....	شهود یک هدایه است
۱۳۴.....	رهنگشایی شهود
۱۳۵.....	فصل ۲۲: اعتماد به شهود
۱۳۶.....	تصویر خود
۱۳۷.....	مالیات پنهان آشکار شد
بخش چهلم: چرخه فریند عملکرد: ربع سوم	
۱۴۱.....	فصل ۲۳: مواجهه با عدم قطعیت رادیکال
۱۴۲.....	نقشه درست
۱۴۳.....	پیچیدگی و معامله‌گری
۱۴۴.....	نظرات قوی با نگهداری سست
۱۴۹.....	فصل ۲۴: فاز عملکرد
۱۵۰.....	فاز تولید و معامله باند در مه ۲۰۰۷
۱۵۳.....	فصل ۲۵: برد یا باخت، همه از بازار آنچه می‌خواهند می‌گیرند
۱۵۴.....	برآورده کردن نیازهای ما
۱۵۵.....	خواسته‌ها: نیازهای برآورده نشده ما
۱۵۶.....	قضاوی موقیت
۱۵۹.....	فصل ۲۶: تأثیر عملکرد
۱۶۰.....	تشیه طناببازی
۱۶۱.....	معامله فاجعه‌بار جلسه FOMC و باخرید من
۱۶۵.....	فصل ۲۷: تمرکز بر نتیجه در مقابل تمرکز بر فرآیند
۱۶۶.....	نتیجه‌گرایی (RESULTING)
۱۶۷.....	تمرکز بر فرآیند
۱۶۹.....	فصل ۲۸: پیماش فاز عملکرد
۱۷۰.....	پرواز با احساس: معامله‌گری بدون برنامه
۱۷۱.....	اسپنسر
۱۷۲.....	راحت بودن در ناراحتی
۱۹۹.....	فصل ۲۹: مثبت ماندن وقتی بازار می‌خواهد منفی باشید
۲۰۰.....	بازی‌های ذهنی
۲۰۱.....	تریپ‌وایرها: یک ابزار مدیریت ریسک شخصی
۲۰۲.....	استرس: تدرستی جسمی و ذهنی

بخش پنجم: چرخه فرآیند عملکرد؛ ربع چهارم

۲۰۵.....	فصل ۳۰: رهاکردن؛ یک ابرقدرت
۲۰۹.....	فصل ۳۱: رهاکردن.....
۲۱۱.....	بستن و پذیرش.....
۲۱۱.....	مرحله رهاکردن و معامله باند در مه ۲۰۰۷
۲۱۵.....	فصل ۳۲: بازنشانی؛ ورود به خلاء حاصلخیز.....
۲۲۰.....	تأثیر اولیه، ثانویه و ثالثیه.....
۲۲۳.....	فصل ۳۳: خوددلسوزی؛ قدرت نرم.....
۲۲۳.....	معامله‌گری یک تجربه آسیبزا است.....
۲۲۷.....	فصل ۳۴: پرورش پتانسیل انسانی.....
۲۲۹.....	چه چیزی طبیعی به نظر می‌رسد.....
۲۳۳.....	فصل ۳۵: تبدیل شدن به بهترین متحد خود.....
۲۳۶.....	حوزه‌های نگرانی و تأثیر.....
۲۳۷.....	ابزار پیش‌بینی شکست و تصمیم‌گیری.....
۲۳۹.....	فصل ۳۶: پایان کار.....

درباره نویسنده

استیون گلدستین نویسنده این کتاب، از مریبان برتر در صنعت بازارهای مالی است. او مدارک متعددی در زمینه مریبگری و توسعه سازمانی دارد، از جمله گواهینامه از انجمن اروپایی درمانگران گشتالت. پیش از اینکه مریب باشد، بیش از ۲۵ سال در بانک‌های سرمایه‌گذاری بزرگ جهان به عنوان معامله‌گر کار کرده است. او به دلیل تجربه طولانی و دانش زیادش، دید منحصر به فردی از بازارهای مالی و رفتار انسان دارد. این تجربه به او امکان می‌دهد تا در معامله‌گری و سرمایه‌گذاری، به افراد کمک کند تا تغییرات عمیقی ایجاد کنند که باعث رشد شخصی و بهبود نتایجشان شود.

