

# [ فهرست مطالب ]

۱۳	مقدمه مترجمان
۱۳	درباره کتاب
۱۳	درباره ترجمه
۱۴	قدرتانی
۱۵	مقدمه
۱۵	درباره کتاب
۱۶	فراتر از این کتاب
۱۹	فصل ۱. کلیات برنده و برنده‌سازی
۲۰	زنگ هشدار: شما احتمالاً یک برنده دارید اما ممکن است از وجود آن مطلع نباشد
۲۰	برند چیست؟
۲۴	برنده‌سازی چیست؟
۳۰	هزینه برنده‌سازی چقدر است؟
۳۰	آیا برای برنده‌سازی آماده‌اید؟
۳۳	فصل ۲. چرا، چگونه، چه موقع و از چه برنده بسازیم؟
۳۳	چرا برای برنده‌سازی خودمان را به دردسر بیندازیم؟
۳۶	می‌خواهید برای چه چیزی برنده بسازید؟

۳۹	دورنمای برنده سازی
۴۵	معماری برند
۴۷	چه زمانی تلاش های برنده سازی خود را افزایش دهیم
<b>فصل ۳. ساخت برند جدید یا اصلاح برند</b>	
۵۳	نقطه آغاز برنده سازی
۵۳	اولویت بندی اهداف برنده سازی
۵۸	حقایق بودجه بندی برنده سازی
۶۲	تعهد به فرایند برنده سازی
۶۳	تشکیل تیم برنده سازی در اولویت است
<b>فصل ۴. برند شخصی و برند شرکت انفرادی (تکمالگی)</b>	
۶۷	برند شخصی خودتان را داشته باشید
۶۸	برنده سازی برای مشاغل آزاد یا خدمات مشاوره ای
۷۳	ایجاد تعادل و توازن بین برند شخصی و برند شرکت
<b>فصل ۵. جمع آوری اطلاعات بازار و جایگاه یابی برند</b>	
۷۷	جایگاه یابی: دست راست بازار یابی
۷۸	یافتن جایگاه مناسب خودتان: محل تولد برند
۸۲	همانگ کردن جایگاه برند با خواسته ها، نیازها و تمایلات مشتریان
۸۶	کشف اطلاعات مورد نیاز برای جایگاه یابی
۸۹	دیدگاه راهبردی به تحقیق در برنده سازی
۹۴	تعیین جایگاه برند و ارزیابی آن
<b>فصل ۶. مکتوب کردن برند</b>	
۹۷	برنده تان را بر پایه های استوار چشم انداز و مأموریت سازمان بنا کنید
۹۸	توصیف برند و سبک آن
۱۰۱	وعده برند را به شکلی طراحی کنید که جلب توجه کند
۱۰۱	به مشخصه اصلی (شخصیت برند) برند خود توجه کنید
۱۰۳	تعریف کردن برند
۱۰۴	

۱۰۷	فصل ۷. نام‌گذاری برنده
۱۰۷	جنبه‌های مختلف نام برنده
۱۱۳	انتخاب نام برنده
۱۱۸	حمایت قانونی از برنده
۱۲۰	اگر چاره‌ای ندارید، نام بوندثان را تغییر دهید
۱۲۱	فصل ۸ طراحی لوگو و شعار برنده
۱۲۲	برنامه‌ریزی لوگو: جلوه برنده
۱۲۶	منابع طراحی لوگو
۱۲۷	طراحی لوگو
۱۳۱	استفاده از لوگو
۱۳۱	ترمیم و بهبود لوگوی فعلی برنده
۱۳۳	مدیریت لوگو
۱۳۴	ایجاد شعار برنده
۱۳۷	فصل ۹. معرفی برنده
۱۳۷	برند خود را در یک فرصت مناسب معرفی کنید
۱۳۸	برای معرفی برنده آماده شوید
۱۴۴	شمارش معکوس ... نوشتن برنامه بازاریابی معرفی برنده
۱۵۰	معرفی برنده
۱۵۳	فصل ۱۰. تبلیغات، پیشبرد فروش و روابط عمومی
۱۵۳	قدرت تصویر برنده
۱۵۴	اول تعیین هدفا
۱۶۴	تبديل بسته‌بندی به یک نقطه تماس قدرتمند
۱۶۵	هماهنگ کردن پیشبرد فروش و تصویر برنده
۱۶۵	استفاده از روابط عمومی در برنده‌سازی
۱۷۵	فصل ۱۱. بهبود تجربه برنده
۱۷۶	ایجاد تعهد همه‌جانبه درون‌سازمانی به برنده

- |     |  |
|-----|--|
| ۱۷۷ | تشکیل تیم قهرمانان برنده   |
| ۱۷۹ | ایجاد اعتماد به برنده در نقطه فروش                               |
| ۱۸۴ | ارائه یک تجربه برندساز   |
|     |  |
| ۱۸۹ | <b>فصل ۱۲. وفاداری به برنده</b>                                  |
| ۱۹۰ | ایجاد وفاداری از طریق ارتباط با مشتریان                          |
| ۱۹۲ | مشتاق کردن مشتریان   |
| ۱۹۳ | پرورش افراد وفادار به برنده                                      |
| ۱۹۸ | نگهداری بین مشتریان  |
|     |  |
| ۲۰۱ | <b>فصل ۱۳. ده خطای برندسازی و روش اجتناب از آنها</b>             |
| ۲۰۱ | برندسازی به مثابه درمان سرپایی                                   |
| ۲۰۲ | شروع با هویت برنده ضعیف  |
| ۲۰۳ | فراموش کردن قانون برنده واحد                                     |
| ۲۰۳ | شکست در ایجاد تمایز  |
| ۲۰۴ | شکست در معرفی باشکوه برنده                                       |
| ۲۰۴ | شکست در حفاظت و دفاع از برنده                                    |
| ۲۰۴ | تصور مهم‌تر بودن گفتار از کردار                                  |
| ۲۰۵ | از دست دادن سازگاری برنده  |
| ۲۰۵ | توسعه بیش از حد برنده  |
| ۲۰۶ | بی‌اعتنایی به تأثیرات مرور زمان بر برنده                         |
|     |  |
| ۲۰۹ | <b>فصل ۱۴. ده اصل برندسازی که همواره باید به یاد داشته باشید</b> |
| ۲۰۹ | برندسازی با جایگاه‌یابی آغاز می‌شود                              |
| ۲۱۰ | برند و عده‌ای است که به خوبی محقق می‌شود                         |
| ۲۱۰ | برندسازی فرایندی از داخل به خارج سازمان است                      |
| ۲۱۱ | سازگاری و ثبات برنده را می‌سازد                                  |
| ۲۱۱ | مردم برندها را قادرمند می‌کنند                                   |
| ۲۱۱ | برندها در ذهن مشتریان زندگی می‌کنند                              |
| ۲۱۲ | نام و لوگو کلید ورود به تصویر برنده                              |