

## فهرست تفصیلی مطالب

۱۳	دیباچه
۱۹	فصل اول: حقوق تجارت و سرمایه‌گذاری بین‌المللی (در نظام آموزش عالی حقوقی ایران) - «معرفی»
۱۹	مقدمه و کلیات
۲۲	قسمت اول: دوره‌های آموزشی کارشناسی ارشد و دکترای حقوق تجارت و سرمایه‌گذاری بین‌الملل
۲۲	الف- تحصیل در دوره کارشناسی ارشد
۲۳	ب- دوره کارشناسی ارشد حقوق تجارت بین‌الملل
۲۴	ج- حوزه‌های حقوقی تجارت و سرمایه‌گذاری بین‌المللی
۲۶	د- تحصیل در دوره دکترای حقوق تجارت بین‌الملل
۲۸	قسمت دوم: تأسیس دوره کارشناسی ارشد حقوق تجارت بین‌الملل و آموزش داوری نوین تجاری بین‌المللی در ایران
۲۸	الف- تأسیس دوره کارشناسی ارشد حقوق تجارت بین‌الملل
۲۹	ب- مسائل حقوقی تجارت و سرمایه‌گذاری بین‌الملل
۳۱	ج- آموزش داوری نوین تجاری بین‌المللی در ایران
۳۶	قسمت سوم: فعالیت برون‌مرزی در ارتباط با دوره کارشناسی ارشد حقوق تجارت بین‌الملل
۳۶	الف- فعالیت برون‌مرزی
۳۶	ب- همکاری آموزشی و پژوهشی مشترک خارجی
۳۷	قسمت چهارم: تأسیس دوره دکترای حقوق تجارت و سرمایه‌گذاری بین‌المللی در ایران
۳۷	الف- آموزش حقوق سرمایه‌گذاری بین‌المللی
۳۸	ب- آموزش حقوق نفت و گاز
۳۸	۱. کلیاتی در حقوق نفت و گاز
۳۹	۲. دکترای حقوق نفت و گاز
۴۰	قسمت پنجم: فعالیت‌های پژوهشی و عملی شخصی در حوزه حقوق تجارت و سرمایه‌گذاری بین‌الملل

۲۰	الف - فعالیت‌های پژوهشی
۲۱	ب - فعالیت‌های حرفه‌ای
۲۲	نتیجه‌گیری
۴۵	فصل دوم: آثار قوه قاهره و انتفای قرارداد
۴۵	مقدمه
۴۶	قسمت اول: تعریف و مصادیق قوه قاهره و انتفای قرارداد
۵۰	قسمت دوم: تأثیر قوه قاهره و انتفای قرارداد بر قرارداد یا تعهدات طرفین
۵۰	الف - آثار قوه قاهره
۵۴	ب - آثار دکترین انتفای قرارداد
۵۵	قسمت سوم: تأثیر قوه قاهره و انتفای قرارداد بر خسارت (مسئولیت متعهد)
۵۵	الف - تأثیر قوه قاهره
۵۷	ب - تأثیر دکترین انتفای قرارداد
۶۰	ج - اعلان حالت قوه قاهره یا وجود حادثه منتهی کننده
۶۲	نتیجه‌گیری
۶۵	فصل سوم: مروری بر تنظیم قراردادهای دولتی «در حقوق تجارت بین‌الملل»
۶۵	چکیده
۶۵	مقدمه
۶۷	قسمت اول: نکات اساسی مربوط به قراردادهای دولتی
۶۷	الف - مفهوم قراردادهای دولتی
۶۸	ب - خصوصیات قراردادهای دولتی
۷۰	ج - مذاکره
۷۴	د - موقعیت طرفین
۷۶	ه - وضعیت دولتهای طرف قراردادها
۷۸	و - ماهیت حقوقی قراردادهای دولتی
۸۱	قسمت دوم: مراد (بندهای) حقوقی در قراردادهای دولتی
۸۱	الف - قانون قابل اعمال یا قانون حاکم بر قرارداد
۸۴	ب - ماده (شرط) ثبات قراردادها
۸۶	ج - شیوه حل و فصل اختلافهای طرفین

۹۰	د - قوه قاهره
۹۱	نتیجه‌گیری
<b>فصل چهارم: قابلیت معامله اعتبار در حقوق اعتبارات اسنادی مطالعه‌ای در مفهوم، شرایط، آثار، و ماهیت حقوقی «معامله‌ی اعتبار»</b>	
۹۳	چکیده
۹۳	مقدمه
۱۰۳	قسمت اول: مفهوم «معامله نمودن اعتبار» و «اعتبار قابل معامله»
۱۰۳	الف - مفهوم معامله کردن سند تجاری
۱۰۵	ب - مفهوم معامله کردن اعتبار اسنادی و اعتبار اسنادی قابل معامله
۱۰۹	قسمت دوم - شرایط معامله نمودن اعتبار
۱۱۰	الف - لزوم تصریح به قابل معامله بودن اعتبار در عنوان یا در متن اعتبارنامه
۱۱۱	ب. لزوم «تعیین» («تعریف») بانک یا بانک‌هایی جهت معامله نمودن اعتبار
۱۱۶	ج - لزوم پرداخت قیمت خرید از سوی معامله‌کننده اعتبار، یا تعهد به پرداخت ....
۱۱۸	د- عدم صدور برات عهده بانک معرفی شده‌ای که مبادرت به معامله اعتبار می‌نماید.
۱۱۸	قسمت سوم: آثار و ماهیت حقوقی معامله اعتبار
۱۱۸	الف - آثار معامله اعتبار
۱۲۱	ب- ماهیت حقوقی معامله کردن اعتبار
۱۲۳	نتیجه‌گیری
۱۲۶	منابع
<b>فصل پنجم: مبانی قاعده نقض قابل پیش‌بینی</b>	
۱۲۷	چکیده
۱۲۸	مقدمه
۱۲۹	قسمت اول: مبانی موجود
۱۲۹	الف - سهولت در عمل
۱۳۱	ب - غیر ممکن شدن اجرای قرارداد
۱۳۳	ج - نقض واقعی
۱۳۵	د. نقض گریزناپذیر
۱۳۵	هـ. حمایت از انتظارات معقول

۱۳۷	و - مسئولیت غیرقراردادی
۱۳۸	ز - تهدید به نقض
۱۳۸	ح - ایجاب و قبول
۱۴۱	ط - شرط ضمنی
۱۴۱	ی - پیش شرط ضمنی
۱۴۳	ک - تنوری غیرحقوقی
۱۴۴	قسمت دوم: مبنای پیشنهادی
۱۴۴	الف - مبنا و هدف قاعده
۱۴۴	۱- تسهیل عملی
۱۴۵	۲- حمایت از انتظارات معقول
۱۴۵	۳- جلوگیری از اتلاف منابع
۱۴۶	۴- حمایت از متعهدله در مورد تهدید
۱۴۶	ب. مبنای فنی قاعده
۱۴۹	نتیجه‌گیری
۱۵۰	منابع

۱۵۳	فصل ششم: جنبه‌های حقوقی تأمین مالی پروژه در تجارت بین‌الملل
۱۵۳	چکیده
۱۵۴	مقدمه
۱۵۵	قسمت اول: مفاهیم و کلیات
۱۵۵	الف - مفهوم تأمین مالی پروژه
۱۵۷	ب - اشخاص مشارکت‌کننده در تأمین مالی پروژه
۱۵۷	۱- حمایت‌کننده پروژه
۱۵۸	۲- شرکت پروژه
۱۵۸	۳- دولت میزبان
۱۵۹	۴- تأمین‌کننده و خریدار محصول
۱۶۰	۵- قرض‌دهندگان تجاری
۱۶۱	۶- پیمانکار و عامل یا بهره‌بردار
۱۶۲	۷- آژانس رتبه‌بندی و ممیز الگو
۱۶۲	۸- مشاوران

۱۶۳	قسمت دوم: ساختار و چهارچوب قراردادی تأمین مالی پروژه
۱۶۳	الف - ساختارهای تأمین مالی پروژه
۱۶۴	۱- شرکت
۱۶۵	۲- مشارکت‌های عام
۱۶۶	۳- مشارکت‌های محدود
۱۶۶	۴- شرکت با مسئولیت محدود
۱۶۷	۵- امتیاز
۱۶۸	۶- ساخت، بهره‌برداری و انتقال
۱۶۹	۷- سرمایه‌گذاری مشترک
۱۷۰	۸- تأمین مالی اسلامی
۱۷۰	ب - چهارچوب‌های قراردادی تأمین مالی پروژه
۱۷۱	۱- توافق‌نامه اعتبار
۱۷۱	۲- قرارداد وثیقه
۱۷۳	۳- قرارداد ساخت
۱۷۴	۴- قرارداد بهره‌برداری، حفظ و نگهداری
۱۷۵	۵- قراردادهای تهیه و تأمین نیازهای داخلی پروژه
۱۷۶	۶- قراردادهای خرید و فروش محصول
۱۷۷	نتیجه‌گیری
۱۷۸	چکیده انگلیسی
۱۷۹	منابع
۱۸۱	فصل هفتم: لزوم کتبی بودن قرارداد داوری در عهدنامه شناسایی و اجرای آرای داور خارجی ۱۹۵۸
۱۸۱	چکیده
۱۸۱	مقدمه
۱۸۴	قسمت اول: اقسام قرارداد داوری کتبی در ماده (۲) عهدنامه نیویورک
۱۸۶	الف - قرارداد داوری امضاء شده
۱۸۶	۱- امضای قرارداد داوری توسط طرفین
۱۸۷	۲- امضای قرارداد داوری توسط نماینده
۱۸۸	ب - قرارداد داوری موجود در اسناد مبادله شده
۱۸۹	۱- لزوم مبادله

۱۹۱	۲- وسیله مبادله
۱۹۳	۳- شخص مبادله‌کننده
۱۹۴	ج - قرارداد داوری از طریق ارجاع
۱۹۵	۱- ارجاع صریح
۱۹۶	۲- ارجاع کلی
۱۹۸	قسمت دوم: رویکردهای خاص ملی و بین‌المللی در تفسیر ماده ۲(۲) عهدنامه نیویورک
۱۹۹	الف - رویکردهای خاص ملی در تفسیر ماده ۲(۲)
۱۹۹	۱- تفسیر عهدنامه نیویورک در پرتو قانون داوری نمونه آنسترال
۲۰۰	۲- عدم لزوم وجود امضا یا مبادله اسناد در شرط داوری
۲۰۱	۳- عدم اعمال ماده ۲(۲) عهدنامه در مرحله شناسایی یا اجرای رأی داوری
۲۰۳	۴- اعمال قاعده حسن‌نیت
۲۰۵	ب - رویکردهای خاص بین‌المللی در تفسیر ماده ۲(۲)
۲۰۵	۱- صدور توصیه‌نامه توسط آنسترال
۲۰۸	۲- پاسخ اعضای عهدنامه نیویورک به توصیه‌نامه آنسترال
۲۱۰	نتیجه‌گیری
۲۱۱	منابع

فصل هشتم: تقابل فرم‌ها در قرارداد بیع؛ بررسی نظریات موجود در نظام‌های حقوقی و بحث تطبیقی با عهدنامه بیع

۲۱۳	بین‌المللی کالا
۲۱۳	چکیده
۲۱۴	مقدمه
۲۱۵	قسمت اول: طرح مسأله و نظریات
۲۱۵	الف - طرح مسأله، تعریف و سؤالات اساسی
۲۱۷	ب - نظریات موجود در تعیین مفاد قراردادی در تقابل فرم‌ها
۲۱۷	۱- نظریه «آخرین کلام»
۲۱۹	۲- نظریه «تساقط شروط متعارض»
۲۲۰	۳- نظریه «اولین فرم»
۲۲۲	قسمت دوم: تقابل فرم‌ها در عهدنامه بیع بین‌المللی کالا و نظریات مطرح
۲۲۲	الف - تقابل فرم‌ها و قواعد مربوط به ایجاب و قبول در عهدنامه بیع بین‌المللی کالا
۲۲۲	۱- تقابل فرم‌ها در عهدنامه بیع بین‌المللی کالا

۲۲۴	۲- قواعد مربوط به ایجاب و قبول در عهدنامه
۲۲۵	ب - بررسی نظریات موجود در خصوص عهدنامه در تقابل فرم‌ها
۲۲۵	۱- نظریه عدم وجود مقرره‌ای برای حل تقابل فرم‌ها در عهدنامه
۲۲۶	۲- نظریه وجود مقرره‌ای برای حل تقابل فرم‌ها در عهدنامه
۲۲۹	نتیجه‌گیری
۲۳۰	منابع
۲۳۳	چکیده انگلیسی
۲۳۵	پیوست‌ها
۲۳۵	پیوست یک: عهدنامه ملل متحد در خصوص قراردادهای بیع بین‌المللی کالا - عهدنامه ۱۹۸۰ وین ...
۲۸۱	پیوست دو: عهدنامه مربوط به قانون متحد الشکل در خصوص تشکیل قراردادهای بیع بین‌المللی کالا...
۲۹۳	پیوست سه: عهدنامه مربوط به قانون متحد الشکل در خصوص بیع بین‌المللی کالا