

فهرست گسترده

پیشگفتار.....	۴
مقدمه.....	۵
فصل اول : قواعد عمومی قراردادهای تجاری بین المللی.....	۲۷
گفتار اول: تعیین قانون حاکم بر قراردادهای تجاری.....	۲۹
بند نخست: قانون حاکم بر قرارداد.....	۲۹
بند دوم: ارتباط قانون حاکم با قرارداد.....	۳۶
بند سوم: احاله در قرارداد.....	۴۰
بند چهارم: تغییر یا تعلیق قانون حاکم بر قرارداد.....	۴۴
بند پنجم: تجزیه قانون حاکم بر قرارداد.....	۴۷
بند ششم: چند نکته در مورد قانون حاکم.....	۵۱
الف) قانون قابل اعمال بر تعهدات قراردادی در حقوق اتحادیه اروپا و حقوق آمریکا.....	۵۱
ب) عهدنامهها.....	۶۸
ج) تعیین قانون حاکم.....	۷۰
د) قراردادهای استاندارد و شرایط عمومی.....	۷۳
ه) قراردادهای استاندارد و قراردادهای الحاقی.....	۷۹
و) استفاده از قراردادهای استاندارد و شرایط عمومی.....	۸۳
ز) نهادهای حقوقی مشابه قراردادهای استاندارد.....	۸۵
گفتار دوم: اصول و قواعد کلی در قراردادهای تجاری بین المللی.....	۸۷
بند نخست: اصل آزادی قراردادها.....	۸۷
الف) آزادی قراردادها به منزله اصلی اساسی در بافت تجارت بینالمللی.....	۸۷
بند دوم: نیازمند نبودن به شکلی خاص.....	۸۸
الف) قراردادها قاعدتاً تابع مقتضیات شکلی نیستند.....	۸۸
ب) اظهارات و سایر اعمال یکجانبه.....	۸۹

- ج) استثنای محتمل بر طبق قانون قابل اعمال ۹۹
- د) مقتضیات شکلی توافق شده از سوی طرفین ۹۹
- بند سوم: مشخصه الزامآور قرارداد ۹۰
- الف) اصل وفای به قراردادها [Pacta Sunt Servanda] ۹۰
- ب) استنهاها ۹۰
- ج) آثار حقوقی مترتب بر اشخاص ثالث ۹۱
- بند چهارم: قواعد امری ۹۱
- الف) غلبه قواعد و مقررات امری ۹۱
- ب) مفهوم موسع قواعد امری ۹۲
- ج) قواعد امری قابل اعمال در حالتی که «اصول» به عنوان شروط قراردادی در قرارداد گنجانده میشوند ۹۲
- د) قواعد امری قابل اعمال در مورد ارجاع به «اصول» به عنوان قانون حاکم بر قرارداد ۹۳
- امکان انتخاب صریح اصول توسط طرفین ۹۴
- ه) توسل به قواعد حقوق بینالملل خصوصی که با هر مورد انفرادی مرتبط هستند ۹۵
- بند پنجم: مستثنا کردن یا اصلاح کردن از سوی طرفین ۹۶
- الف) ویژگی غیر امری «اصول» ۹۶
- ب) مستثنا کردن یا اصلاح «اصول» ممکن است صریح باشد یا ضمنی ۹۶
- ج) مقررات امری که در «اصول» یافت میشوند ۹۶
- بند ششم: تفسیر و تکمیل اصول ۹۷
- الف) تفسیر «اصول» در تقابل با تفسیر قرارداد ۹۷
- ب) در نظر گرفتن ویژگی بینالمللی «اصول» ۹۸
- ج) اهداف در نظر گرفته شده در «اصول» ۹۸
- د) تکمیل «اصول» ۹۹
- بند هفتم: حسن نیت و معامله منصفانه ۱۰۰
- الف) «حسن نیت و معامله منصفانه» به عنوان ایده اساسی و بنیادی «اصول» ۱۰۰
- ب) سوءاستفاده از حق ۱۰۲
- ج) «حسن نیت و معامله منصفانه» در تجارت بین الملل ۱۰۳
- د) ماهیت امری اصل حسن نیت و معامله منصفانه ۱۰۴

- بند هشتم: رفتار ناهماهنگ ۱۰۴
- الف) رفتار ناهماهنگ و «حسن نیت و معامله منصفانه» ۱۰۵
- ب) فهم و برداشتی که به طور معقول و متعارف به آن اتکا شده است ۱۰۵
- بند نهم: عرفهای تجاری و رویه‌ها ۱۰۸
- الف) رویه‌ها و عرف‌های تجاری در متن «اصول» ۱۰۹
- ب) رویه‌های برقرار شده بین طرفین ۱۰۹
- ج) عرف‌های تجاری توافق شده ۱۱۰
- د) سایر عرف‌های تجاری قابل اعمال ۱۱۰
- ه) اعمال عرف تجاری غیر متعارف ۱۱۱
- و) عرف‌های تجاری غالب بر «اصول» ۱۱۲
- بند دهم: اختاریه ۱۱۶
- الف) شکل اختاریه ۱۱۶
- ب) اصول وصول ۱۱۷
- ج) اصل ارسال باید به طور صریح شرط شود ۱۱۷
- گفتار سوم: تشکیل قرارداد** ۱۱۹
- بند نخست: نحوه تشکیل قرارداد ۱۱۹
- الف) ایجاب و قبول ۱۱۹
- ب) رفتار برای نشان دادن توافق کافی است ۱۱۹
- بند دوم: تعریف ایجاب ۱۲۰
- الف) قطعیت و تعین ایجاب ۱۲۱
- ب) قصد ملتزم بودن ۱۲۲
- بند سوم: پس گرفتن ایجاب ۱۲۳
- الف) چه وقت ایجاب نافذ می‌شود؟ ۱۲۳
- ب) پس گرفتن ایجاب ۱۲۳
- بند چهارم: رجوع از ایجاب ۱۲۴
- الف) ایجاب قاعدتا قابل رجوع است ۱۲۴
- ب) ایجاب‌های غیر قابل رجوع ۱۲۵
- بند پنجم: رد ایجاب ۱۲۷

- الف) رد ایجاب ممکن است صریح باشد یا ضمنی ۱۲۷
- ب) رد ایجاب فقط یکی از سبب‌های خاتمه یافتن آن است ۱۲۸
- بند ششم: نحوه قبول ۱۲۸
- الف) اعلام رضایت به یک ایجاب ۱۲۹
- ب) قبول فعلی ۱۲۹
- ج) سکوت یا عدم اقدام ۱۲۹
- د) چه موقع قبول نافذ می‌شود؟ ۱۳۰
- بند هفتم: زمان قبولی ۱۳۱
- بند هشتم: قبول در مهلت مشخص ۱۳۳
- بند نهم: قبول پس از موعد - تاخیر در انتقال ۱۳۴
- الف) قبول پس از موعد، قاعدتا غیر نافذ است ۱۳۴
- ب) با وجود پس از موعد بودن، ایجاب دهنده می‌تواند قبول مزبور را «پذیرد» ۱۳۴
- ج) قبول پس از موعد به دلیل تاخیر در انتقال قبول ۱۳۵
- بند دهم: پس گرفتن قبول ۱۳۶
- بند یازدهم: قبولی اصلاح شده ۱۳۶
- الف) قبول همراه با اصلاحات، قاعدتا ایجاب متقابل تلقی می‌شود ۱۳۷
- ب) اصلاحاتی که ماهیت قبول را تغییر نمی‌دهند ۱۳۷
- بند دوازدهم: نوشته‌های تائید کننده قرارداد ۱۳۸
- الف) «نوشته‌های تایید کننده» ۱۳۸
- ب) نوشته‌های تایید کننده که باید در مدت زمانی متعارف پس از انعقاد قرارداد ارسال شوند .. ۱۴۰
- ج) سیاهه‌ها ۱۴۰
- بند سیزدهم: انعقاد قرارداد منوط به توافق بر موضوعات مشخص یا توافق به شکلی مشخص ۱۴۱
- الف) انعقاد قرارداد منوط به توافق بر موضوعات مشخص است ۱۴۱
- ب) انعقاد قرارداد، وابسته به توافق به شکلی مشخص است ۱۴۲
- بند چهاردهم: قرارداد حاوی شروطی است که به عمد باز و غیر قطعی باقی مانده‌اند ۱۴۳
- الف) قرارداد حاوی شروطی است که به عمد باز و غیر قطعی باقی مانده‌اند ۱۴۳
- ب) شروط باز و غیر قطعی به خودی خود، مانعی برای انعقاد معتبر قرارداد نیستند ۱۴۴
- ج) کارا نبودن مکانیزم مقرر شده از سوی طرفین برای تعیین شروط غیر قطعی ۱۴۵

بند پانزدهم: مذاکرات همراه با سوء نیت	۱۴۶
الف) آزادی مذاکره	۱۴۶
ب) مسئولیت مذاکره با سوء نیت	۱۴۶
ج) مسئولیت قطع مذاکرات با سوء نیت	۱۴۸
بند شانزدهم: وظیفه محرمانه نگاه داشتن اطلاعات	۱۴۹
الف) به طور کلی طرفین در خصوص محرمانه نگاه داشتن (اطلاعات) تکلیفی بر عهده ندارند	۱۴۹
ب) اطلاعات محرمانه	۱۴۹
ج) خسارات قابل وصول	۱۵۰
بند هفدهم: قیود ادغام	۱۵۱
بند هجدهم: اصلاحات به شکلی مشخص	۱۵۱
بند نوزدهم: انعقاد قرارداد تحت شروط استاندارد	۱۵۳
الف) انعقاد قرارداد تحت شروط استاندارد	۱۵۳
ب) مفهوم «شروط استاندارد»	۱۵۳
ج) قواعد عمومی درباره تشکیل قرارداد، اعمال می شوند	۱۵۴
بند بیستم: شروط غیر منتظره	۱۵۵
الف) شروط غیر نافذ	۱۵۵
ب) شروطی که به خاطر مفادشان «غیر منتظره» اند	۱۵۶
ج) شروطی که به جهت زبان یا نحوه ارائه آنها غیر منتظره اند	۱۵۷
د) قبول صریح شروط غیر منتظره	۱۵۸
بند بیست و یکم: تعارض بین شروط استاندارد و غیر استاندارد	۱۵۸
بند بیست و دوم: نبرد فرم ها	۱۶۱
الف) طرفین از شروط استاندارد متفاوتی استفاده می کنند	۱۶۱
ب) «نبرد فرم ها» و قواعد عمومی درباره ایجاب و قبول	۱۶۱
ج) دکترین «تبانی و مشارکت»	۱۶۱
گفتار چهارم: مبانی ابطال قرارداد	۱۶۵
بند نخست: تعریف اشتباه	۱۶۵
الف) اشتباه موضوعی و اشتباه حکمی	۱۶۵
ب) زمان تعیین کننده	۱۶۵

- بند دوم: اشتباه مؤثر ۱۶۶
- الف) اشتباه فاحش ۱۶۷
- ب) شرایط راجع به طرفی غیر از طرف اشتباه کننده ۱۶۷
- ج) شرایط راجع به طرف اشتباه کننده ۱۶۹
- بند سوم: اشتباه در بیان، یا انتقال مطلب دیگری ۱۷۰
- الف) اشتباه مؤثر ۱۷۰
- ب) اشتباه از سوی طرف دریافت کننده ۱۷۰
- بند چهارم: طرق جبران عدم اجرای تعهد ۱۷۱
- الف) ترجیح داشتن جبران بر عدم اجرای تعهد ۱۷۱
- ب) تعارض های واقعی و بالقوه ۱۷۱
- ۱ - فسخ به علت اشتباه ۱۷۶
- ۲ - پیش شرط های فسخ به علت اشتباه ۱۸۱
- ج) اشتباهاتی که طرف دیگر باعث آن شده است ۱۹۲
- ۱ - اشتباهات قابل تشخیص ۱۹۵
- ۲ - اشتباهات مشترک ۱۹۶
- ۳ - خلاصه ۲۰۰
- د) تأثیر فسخ قرارداد به علت اشتباه ۲۰۳
- بند پنجم: فریب ۲۰۴
- الف) عناصر ۲۰۵
- ب) عدم اظهار حقیقت به عنوان فریب ۲۰۸
- ج) فریب شخص ثالث ۲۱۷
- د) مطالبه خسارت ۲۲۰
- بند ششم: تهدید ۲۲۲
- الف) تهدید باید قریب الوقوع و جدی باشد ۲۲۲
- ب) تهدید غیرموجه ۲۲۳
- ج) تهدید مؤثر بر حیثیت یا منافع اقتصادی ۲۲۳
- بند هفتم: اختلاف فاحش ۲۲۴
- الف) مزیت بیش از حد ۲۲۴

- ۲۲۵..... (ب) مزیت غیر قابل توجیه
- ۲۲۶..... (ج) ابطال یا تعدیل
- ۲۲۷..... بند هشتم: اشخاص ثالث
- ۲۲۷..... الف) شخص ثالثی که یکی از طرفین، مسئول اوست
- ۲۲۸..... ب) شخص ثالثی که هیچ‌یک از طرفین مسئول افعال او نیست
- ۲۲۸..... بند نهم: تنفیذ
- ۲۲۹..... بند دهم: از دست دادن حق ابطال
- ۲۲۹..... الف) اجرای قرارداد به نحوی که طرف اشتباه کننده فهمیده است
- ۲۲۹..... ب) تصمیمی که باید بدون تأخیر گرفته شود
- ۲۳۰..... ج) از دست دادن حق ابطال قرارداد
- ۲۳۰..... د) خسارات
- ۲۳۰..... بند یازدهم: اخطار ابطال
- ۲۳۰..... الف) تکلیف اخطار
- ۲۳۰..... ب) شکل و محتوای اخطار
- ۲۳۱..... ج) اخطار باید دریافت شود
- ۲۳۱..... بند دوازدهم: مواعد
- ۲۳۲..... بند سیزدهم: ابطال جزئی
- ۲۳۳..... بند چهاردهم: اثر عطف به‌ماسبق شونده ابطال
- ۲۳۳..... بند پانزدهم: استرداد
- ۲۳۴..... الف) حق طرفین قرارداد نسبت به استرداد در صورت ابطال قرارداد
- ۲۳۴..... ب) استرداد مثلی امکان‌پذیر یا متناسب نیست
- ۲۳۶..... ج) تخصیص خطر (ریسک)
- ۲۳۸..... د) غرامت برای هزینه‌ها
- ۲۳۹..... ه) منافع
- ۲۳۹..... بند شانزدهم: خسارات
- ۲۴۰..... الف) خسارات در موردی که دلیل ابطال برای طرف دیگر شناخته شده است
- ۲۴۰..... ب) میزان خسارات
- ۲۴۰..... بند هفدهم: اعلام‌های یکجانبه

گفتار پنجم: تفسیر قراردادها

۲۱۲	بند نخست: مفهوم تفسیر قرارداد در حقوق تجارت بین الملل
۲۱۳	الف) تفسیر بر اساس معیارهای نوعی
۲۱۴	ب) تفسیر بر اساس معیارهای مختلط
۲۱۵	بند دوم: منابع و ابزارهای تفسیر قراردادهای بین المللی
۲۱۶	الف) قرارداد
۲۱۶	ب) متن قرارداد
۲۱۷	ج) مذاکرات مقدماتی طرفین
۲۱۹	بند سوم: اعمال و رفتار طرفین بعد از انعقاد قرارداد
۲۵۲	بند چهارم: ماهیت قرارداد و هدف از انعقاد آن
۲۵۵	بند پنجم: تفسیر قرارداد در اصول نمونه یونیدرویت
۲۵۶	الف) قصد طرفین
۲۵۶	۱- قصد مشترک طرفین غلبه خواهد یافت
۲۵۶	۲- توسل به برداشت افراد متعارف
۲۵۶	۳- احراز قصد مشترک طرفین
۲۵۷	۴- تفسیر شروط استاندارد
۲۵۷	ب) تفسیر اظهارات و رفتارهای دیگر
۲۵۷	۱- تفسیر اقدامات یک جانبه
۲۵۸	۲- قصد طرف انجام دهنده اقدامات یا تعیین برداشت یک شخص متعارف چگونه صورت می گیرد؟
۲۵۸	ج) اوضاع و احوال مرتبط
۲۵۸	۱- اوضاع و احوال مرتبط در روند تفسیر
۲۵۹	۲- مقایسه اوضاع و احوال «خاص» و «عام»
۲۶۰	۳- قیود «ادغام»
۲۶۱	د) ارجاع به قرارداد یا به یک عبارت
۲۶۱	۱- تفسیر در پرتو کلیت قرارداد یا عبارت
۲۶۱	۲- اصولاً سلسله مراتبی برای شروط قرارداد وجود ندارد
۲۶۲	ه) اثر حقوقی دادن به تمامی شروط

۲۶۳ (و) قاعده تفسیر به زیان تنظیم کننده قرارداد
۲۶۴ (ز) ناهماهنگی های زبانی
۲۶۵ (ح) فراهم آوردن یک سکوت مانده
۲۶۵ ۱- فراهم آوردن یک شرط مسکوت مانده
۲۶۵ ۲- زمانی که شروط مسکوت مانده باید فراهم شود
۲۶۶ ۳- معیارهای فراهم آوردن شروط مسکوت مانده
۲۶۷ بند ششم: کنوانسیون ۱۹۸۰ وین در مورد بیع بین المللی کالا ((CISG
۲۶۸ الف) تئوری قصد واقعی
۲۶۹ ب) تئوری قصد مفروض
۲۷۳ ج) وجوه افتراق
۲۷۵ گفتار ششم : خاتمه قرارداد
۲۷۵ بند نخست: حق خاتمه دادن به قرارداد
۲۷۵ الف) خاتمه دادن به قرارداد حتی اگر عدم اجرای تعهد معذور باشد
۲۷۶ ب) حق خاتمه دادن به قرارداد به عدم اجرای اساسی تعهدات وابسته است
۲۷۶ ج) اوضاع و احوال حایز اهمیت در تعیین اینکه عدم اجرا اساسی است یا خیر
۲۷۹ د) خاتمه دادن به قرارداد پس از دادن مهلت اضافی برای اجرا
۲۷۹ بند دوم: اخطار خاتمه دادن به قرارداد
۲۷۹ الف) تکلیف دادن اخطار
۲۸۰ ب) اجرای تعهد پس از زمان مقرر
۲۸۰ ج) «مدت زمان معقول و متعارف»
۲۸۱ د) اخطار باید وصول شود
۲۸۱ بند سوم: عدم اجرای پیش بینی شده
۲۸۲ بند چهارم: تضمین مناسب اجرای مقرر شده
۲۸۲ الف) انتظار معقول و متعارف عدم اجرای اساسی
۲۸۲ ب) حق خودداری از اجرای تعهد (حق حبس)
۲۸۳ ج) خاتمه دادن به قرارداد
۲۸۳ بند پنجم: آثار کلی خاتمه دادن به قرارداد
۲۸۳ الف) خاتمه دادن به قرارداد، تعهدات آتی را منتفی می سازد

- ۲۸۶ (ب) ادعاهای مربوط به دریافت خسارت
- ۲۸۵ بند ششم: استرداد در قراردادهایی که به صورت آنی اجرا می شوند
- ۲۸۵ الف) قراردادهایی که باید به صورت آنی اجرا شوند
- ۲۸۶ (ب) حق طرفین نسبت به استرداد به محض خاتمه یافتن قرارداد
- ۲۸۷ (ج) استرداد مثلی
- ۲۸۸ (د) تخصیص خطر (ریسک)
- ۲۹۰ (ه) غرامت برای هزینه ها
- ۲۹۱ (و) منافع
- ۲۹۱ (ز) حقوق اشخاص ثالث
- ۲۹۲ بند هفتم: استرداد در قراردادهایی که اجرای آنها برای مدت زمانی ادامه می یابد
- ۲۹۲ الف) قراردادهایی که اجرای آنها برای مدت زمانی ادامه می یابد (قراردادهای مستمر)
- ۲۹۴ (ب) استرداد
- ۲۹۴ بند هشتم: عقیم شدن قرارداد
- ۲۹۶ الف) معنای حقوقی عقیم شدن قرارداد
- ۲۹۷ (ب) عقیم شدن قرارداد ممکن است واجد مراتب باشد
- ۲۹۹ (ج) عقیم شدن ناشی از تأخیر
- ۳۰۰ (د) عقیم شدن خودانگیخته
- ۳۰۰ (ه) شرایطی که به موجب آن قرارداد عقیم می شود
- ۳۰۱ زوال موضوع قرارداد
- ۳۰۲ عدم مشروعیت
- ۳۰۲ وقوع جنگ
- ۳۰۳ ممنوعیت های صادرات و واردات
- ۳۰۵ ۱- ممنوعیت های دولتی که ناظر بر شرکت های تجاری دولتی است
- ۳۰۶ تکلیف طرفین برای همکاری متعارف
- ۳۰۷ ۲- تغییر بنیادی در اوضاع و احوال
- ۳۱۰ ۳- مجوزها و سهمیه بندی های صادرات و واردات
- ۳۱۵ (و) عقیم شدن جزئی
- ۳۱۵ (ز) سهم بندی اجرای تعهد

- ح) قیود قوه قاهره (فورس مازور) ۳۱۷
- کفتار هفتم: خسارات** ۳۲۵
- بند نخست: حق مطالبه خسارات ۳۲۵
- الف) حق مطالبه خسارات به طور کلی ۳۲۵
- ب) مطالبه خسارات را می توان با سایر طرق جبران توام کرد ۳۲۶
- ج) خسارات و مسئولیت پیش قراردادی ۳۲۶
- بند دوم: غرامت کامل ۳۲۶
- الف) طرف زیان دیده مستحق دریافت غرامت کامل است ۳۲۷
- ب) خسارات، ضرر و زیان وارده، از جمله عدم النفع را در بر می گیرد ۳۲۷
- ج) دریافت خسارات نباید بر دارایی طرف زیان دیده بیفزاید ۳۲۸
- د) خسارات در صورت تغییر صدمه و زیان ۳۲۹
- ه) پرداخت غرامت برای صدمه و زیان غیر مادی ۳۲۹
- بند سوم: قطعیت صدمه ۳۳۰
- الف) وقوع صدمه و زیان باید به طور معقول و متعارف قطعی باشد ۳۳۰
- ب) تعیین میزان صدمه و زیان ۳۳۱
- ج) صدمه و زیان باید نتیجه مستقیم عدم اجرای تعهد و همچنین قطعی باشد ۳۳۲
- بند چهارم: قابل پیش بینی بودن صدمه ۳۳۲
- بند پنجم: اثبات صدمه در مورد معامله جایگزین ۳۳۴
- الف) میزان صدمه و زیان مفروض در صورت انجام معامله ای جایگزین ۳۳۴
- ب) خسارات دیگری که به دلیل صدمه و زیان اضافی قابل وصول هستند ۳۳۵
- بند ششم: اثبات میزان صدمه به مبلغ رایج ۳۳۵
- الف) میزان صدمه و زیان مفروض، هنگامی که معامله جایگزین وجود ندارد ۳۳۶
- ب) تعیین «مبلغ رایج» ۳۳۶
- ج) خسارات دیگری که برای صدمه و زیان اضافی قابل وصولند ۳۳۶
- بند هفتم: صدمه ای که جزئا ناشی از طرف زیان دیده باشد ۳۳۶
- الف) نقش طرف زیان دیده در وقوع صدمه و زیان ۳۳۷
- ب) طرق کمک به وقوع صدمه و زیان ۳۳۷
- ج) تسهیم میزان کمک به وقوع صدمه و زیان ۳۳۸

- ۳۳ (د) کمک به وقوع صدمه و زیان و تقلیل آن
- ۳۳ بند هشتم: تقلیل صدمه
- ۳۳ الف) وظیفه طرف زیان‌دیده در تقلیل صدمه و زیان
- ۳۴ ب) بازپرداخت مخارج صرف شدن
- ۳۴ بند نهم: بهره تاخیر در پرداخت پول
- ۳۴ الف) غرامت یکجا برای کوتاهی در پرداخت مبلغی پول
- ۳۴ ب) نرخ بهره
- ۳۴ ج) خسارات اضافی قابل جبران
- ۳۴ بند دهم: بهره خسارات
- ۳۴ بند یازدهم: نحوه جبران پولی
- ۳۴ الف) پرداخت یکجا یا به اقساط
- ۳۵ ب) منطبق ساختن با شاخص افزایش متوسط قیمت‌ها
- ۳۶ بند دوازدهم: پولی که خسارات به آن محاسبه می‌شود
- ۳۶ بند سیزدهم: پرداخت توافق شده برای عدم اجرای تعهد
- ۳۷ الف) پرداخت توافق شده برای عدم اجرا
- ۳۷ ب) اعتبار پرداخت تعهد شده
- ۳۸ ج) تقلیل پرداخت تعهد شده
- ۳۹ د) تفاوت پرداخت توافق شده با دیگر پرداخت‌ها
- ۳۵۱ فصل دوم: قواعد اختصاصی قراردادهای تجاری مهم بین المللی
- ۳۵۳ گفتار اول: بیع بین المللی کالا
- ۳۵۳ بند نخست: قلمرو اجرای کنوانسیون
- ۳۵۳ الف) تقسیم مطالب
- ۳۵۴ ب) کشورهای متعهد
- ۳۵۵ ج) رزروها
- ۳۵۶ د) خروج از کنوانسیون
- ۳۵۶ ه) اجرای کنوانسیون نسبت به طرفین
- ۳۵۷ بند دوم: قلمرو اجرا از لحاظ موضوع
- ۳۵۸ الف) بیع و اجاره اشخاص

۳۵۹	ب) بیع های بین المللی
۳۶۰	بند سوم : انعقاد قرارداد بیع
۳۶۱	الف) مفهوم ایجاب
۳۶۲	ب) مفهوم قبول
۳۶۳	ج) سکوت محض نشانه قبول نیست
۳۶۳	بند چهارم: تعهدات فروشنده
۳۶۳	الف) تحویل کالا
۳۶۳	ب) زمان و مکان تسلیم
۳۶۸	بند پنجم : اینکوترمز
۳۶۸	الف) گنجاندن قواعد اینکوترمز در قرارداد فروش
۳۶۸	ب) انتخاب اصطلاح اینکوترمز مناسب
۳۶۹	ج) تعیین حتی الامکان دقیق نام محل یا بندر
۳۶۹	د) قواعد اینکوترمز به منزله قرارداد فروش
۳۷۰	ه) ویژگی های اصلی قواعد اینکوترمز ۲۰۱۰
۳۷۱	و) طبقه بندی ۱۱ قاعده اینکوترمز ۲۰۱۰
۳۷۲	ز) اینکوترمز ۲۰۲۰
۳۷۵	بند ششم: تسلیم مبیع و انتقال ضمان معاوضی
۳۷۵	الف) راه حل های مختلف
۳۷۶	۱- راه حل پذیرفته شده در کنوانسیون
۳۷۷	۲- قاعده اصلی: انتقال ضمان با تسلیم مبیع
۳۷۷	۳- تسلیم کالا به متصدی حمل
۳۷۹	۴- مشخص کردن کالا
۳۷۹	۵- نگهداری اسناد مالکیت کالا از ناحیه فروشنده
۳۸۰	ب) فرضی که قرارداد متضمن حمل نیست (تسلیم مستقیم مبیع به مشتری)
۳۸۰	۶- دادن کالا به تصرف مشتری
۳۸۲	۷- مشخص بودن کالا
۳۸۲	۸- قاعده فرعی در انتقال ضمان: انتقال ضمان با انعقاد قرارداد
۳۸۲	۹- فروش کالای در حال حمل

- ۳۸۳ ۱۰- لزوم عدم آگاهی فروشنده از عیب یا نقص یا تلف کالای در حال حمل
- ۳۸۷ بند هفتم: تعهدات خریدار
- ۳۸۷ الف) پرداخت ثمن
- ۳۸۷ ۱- عدم لزوم مطالبه از طرف فروشنده
- ۳۸۸ ۲- تعهدات فرعی و تکمیلی خریدار در ارتباط با پرداخت ثمن
- ۳۸۹ ۳- مقدار ثمن
- ۳۸۹ ۴- مکان پرداخت ثمن
- ۳۹۱ ۵- زمان پرداخت ثمن
- ۳۹۱ ۶- همزمانی پرداخت ثمن با تسلیم مبیع (حق حبس)
- ۳۹۲ ۷- بررسی حق حبس در فروض مختلف قرارداد بیع
- ۳۹۲ ۸- محل تسلیم کالا
- ۳۹۳ ۹- محل تجارت خریدار
- ۳۹۳ ۱۰- فروش کالا در انبار
- ۳۹۳ ۱۱- قرارداد متضمن حمل کالا
- ۳۹۴ ۱۲- فروش کالای در حال حمل
- ۳۹۴ ۱۳- تسلیم کالا از طریق تحویل اسناد کالا
- ۳۹۴ ۱۴- بازرسی کالا قبل از پرداخت ثمن
- ۳۹۵ ب) روش های جدید پرداخت ثمن
- ۳۹۸ ۱- تاریخ انقضاء برای ارائه اسناد:
- ۴۰۰ ۲- اعتبار اسنادی تایید شده یا تایید نشده برای وارد کننده و صادر کننده
- ۴۰۱ ۳- اعتبارات اسنادی ویژه
- ۴۰۳ **گفتار دوم: قراردادهای بین المللی بی او تی**
- ۴۰۳ بند نخست: مفهوم بی او تی
- ۴۰۷ بند دوم: سایر ترتیبات بی او تی
- ۴۰۷ الف) قراردادهای بی او او
- ۴۰۸ ب) قراردادهای بی او اوتی
- ۴۰۸ ج) قراردادهای بی تی او
- ۴۰۹ د) قراردادهای بی ال تی

- ه (قراردادهای بی او او اس ۴۰۹
- و) قراردادهای آر او تی ۴۰۹
- بند سوم: اقدامات پیش قراردادی و انتخاب سرمایه گذار ۴۱۱
- الف (مطالعات پیش قراردادی ۴۱۲
- ب (مطالعات زمان بندی ۴۱۲
- ج (مطالعات امکان سنجی مقدماتی ۴۱۴
- د (مطالعات امکان سنجی ۴۱۵
- بند چهارم: چگونگی و تشریفات انتخاب سرمایه گذار ۴۱۷
- الف) انجام تشریفات مناقصه ۴۱۸
- ب) لزوم رعایت قانون برگزاری مناقصات در طرح های بیاوتی ۴۲۲
- بند پنجم: تشکیل کنسرسیوم و شرکت پروژه ۴۲۴
- الف) تشکیل کنسرسیوم ۴۲۴
- ب) تشکیل شرکت پروژه ۴۲۶
- بند ششم: مفاد قرارداد: تعهدات سرمایه گذار ۴۲۸
- الف) تأمین منابع مالی طرح ۴۲۹
- ب) آورده سرمایه گذار ۴۲۹
- بند هفتم: مفاد قرارداد: تعهدات کارفرما ۴۳۱
- الف) اعطای امتیاز ساخت و بهره برداری ۴۳۲
- ب) اعطای امتیاز اجرا و ساخت ۴۳۳
- ج) امتیاز تشکیل شرکت ۴۳۴
- د) امتیاز بهره برداری ۴۳۶
- بند هشتم: تعهد به خرید محصول ۴۳۷
- الف) خرید تضمینی ۴۳۷
- ب) رفع نیاز کارفرما از محصولات ۴۳۸
- ج) تضمین حداقل درآمد ۴۳۹
- بند نهم: تبدیل درآمد به ارز ۴۳۹
- الف) مشکلات تبدیل درآمد پروژه به ارز معتبر ۴۴۰
- ب) راه حل های مواجهه با مشکلات تبدیل ارز ۴۴۱

۴۴	بند دهم: سایر تعهدات کارفرما
۴۴	الف) تأمین زمین
۴۵	ب) تأمین خوراک
۴۵	ج) اعطای تسهیلات
۴۵	د) اجرای بخشی از عملیات اجرایی
۴۴	گفتار سوم: قراردادهای بین المللی پیمانکاری (فیدیک)
۴۴	بند نخست: فدراسیون بین المللی مهندسان مشاور (فیدیک)
۴۴	الف) کلیات
۴۵	ب) ساختار سازمانی
۴۵	بند دوم: اسناد استاندارد قراردادی فیدیک
۴۵	الف) اسناد قراردادی
۴۵	ب) موافقت نامه ها
۴۵	ج) قراردادها
۴۵	د) نهادهای تدوین اسناد قراردادی
۴۵	بند سوم: طبقه بندی اسناد قراردادی
۴۵	الف) سابقه
۴۵	ب) کتاب قرمز
۴۵	ج) کتاب زرد
۴۵	د) وجوه اشتراک کتب قرمز و زرد جدید
۴۵	ه) کتاب نقره ای
۴۶	و) کتاب سبز
۴۶	ز) کتاب طلایی
۴۶	بند چهارم: چگونگی انتخاب اسناد قراردادی
۴۶	الف) نحوه انتخاب کتاب سبز
۴۶	ب) نحوه انتخاب کتاب قرمز
۴۶	ج) نحوه انتخاب کتاب زرد
۴۶	د) نحوه انتخاب کتاب طلایی
۴۶	ه) نحوه انتخاب کتاب نقره ای

- ۴۶۶ (و) نمونه قرارداد سفارشی
- ۴۶۷ **گفتار چهارم: قراردادهای بین المللی انتقال فن آوری**
- ۴۶۷ بند نخست: رابطه حقوق مالکیت فکری با حقوق قراردادها
- ۴۶۹ بند دوم: کنترل و هدایت قراردادهای انتقال فناوری
- ۴۶۹ الف) رویکردهای ملی و بین المللی کشورها
- ۴۷۱ ب) رویکردهای تجاری محدود کننده در مبادلات فناوری
- ۴۷۹ بند سوم: حقوق مالکیت های فکری و رویه های محدود کننده تجاری
- ۴۸۰ الف) تقابل حقوق رقابت و حقوق مالکیت فکری
- ۴۸۳ ب) چالش های مربوط به اعتبار حقوق مالکیت های فکری
- ۴۹۲ بند چهارم: کنترل رویه های ضد رقابتی در موافقت نامه ترپس و کنوانسیون پاریس
- ۴۹۴ بند پنجم: شایعترین رویه های محدود کننده تجاری در قراردادهای انتقال فناوری
- ۴۹۴ الف) شروط انتقال معکوس (استرداد حقوق اعطایی)
- ۴۹۶ ب) محدودیت های مربوط به نوع و دامنه استفاده
- ۴۹۷ ج) تعهدات وابسته (ترتیبات پیوندی)
- ۴۹۹ بند ششم: قراردادهای فناوری محور
- ۴۹۹ الف) قراردادهای لیسانس (مجوز بهره برداری) فناوری
- ۵۰۵ ب) محدودیت های قراردادی و قانونی
- ۵۱۲ بند هفتم: آثار قرارداد لیسانس
- ۵۱۳ الف) تعهدات لیسانس دهنده (لیسانسر)
- ۵۱۸ ب) تعهدات لیسانس گیرنده (لیسانسی)
- ۵۲۱ بند هشتم: قراردادهای فرانسیز (فرانچایزینگ یا اعطاء امتیاز)
- ۵۲۳ الف) انواع قراردادهای فرانسیز
- ۵۲۶ ب) آثار قرارداد فرانسیز
- ۵۲۸ ج) تعهدات فرانچایزری (گیرنده امتیاز)
- ۵۳۰ بند نهم: تمیز قرارداد فرانسیز از قراردادهای مشابه
- ۵۳۱ الف) قرارداد فرانسیز و قرارداد لیسانس علامت تجاری
- ۵۳۴ ب) قرارداد فرانسیز و قرارداد توزیع
- ۵۳۶ ج) قرارداد فرانسیز و قرارداد نمایندگی تجاری

۵۳۸ (انتقال) واگذاری و قرارداد فرانشیز و قرارداد واگذاری (انتقال)
۵۳۹ ه - قرارداد فرانشیز و قرارداد انتقال فناوری
۵۴۶ و) جوینت ونچرها و شرکت های چند ملیتی
۵۵۷ کتاب نامه (Bibliography)
۵۵۷ الف) منابع فارسی
۵۵۷ کتابها و مقالات
۵۵۹ ب) منابع لاتین
۵۵۹ ۱ - کتابها و مقالات
۵۶۲ ۲ - اسناد، آراء و گزارشها
۵۶۵ اختصارات (Abbreviation)