

فهرست مطالب

- ۶۲. منحنی تقاضا
- ۶۳. برنامه تقاضا و منحنی تقاضا
- ۶۴. جایه‌جایی منحنی تقاضا
- ۶۵. درک جایه‌جایی‌های منحنی تقاضا
- ۶۷. تغییرات در قیمت کالاهای سرویس‌های مرتبط
- ۶۸. تغییرات در درآمد
- ۶۹. تغییرات در ذائقه‌ها و سلیقه مردم
- ۷۰. تغییرات در انتظارات
- ۷۱. تغییرات در تعداد مصرف‌کنندگان
- ۷۲. منحنی تقاضای فردی
- ۷۴. منحنی عرضه
- ۷۵. برنامه عرضه و منحنی عرضه
- ۷۶. جایه‌جایی‌های در منحنی عرضه
- ۷۷. درک جایه‌جایی‌های منحنی عرضه
- ۷۸. تغییرات در قیمت نهاده‌های ورودی
- ۷۸. تغییر در قیمت کالاهای سرویس‌های مرتبط
- ۷۸. تغییرات در تکنولوژی
- ۷۹. تغییرات در انتظارات
- ۸۰. تغییرات در تعداد تولیدکنندگان
- ۸۳. عرضه، تقاضا و تعادل
- ۸۳. پیداکردن قیمت تعادل و کمیت تعادل
- ۸۴. چرا تمام فروش‌ها و خریدها در یک بازار با قیمت مشابهی انجام می‌شوند؟
- ۸۵. چرا قیمت بازار در صورتی که بالاتر از قیمت تعادل باشد کاهش پیدا می‌کند؟
- ۸۶. چرا قیمت بازار در صورتی که پایین‌تر

- ۲۹. زمانی که بازارها به کارایی و کارآمدی منتهی نشوند، دخالت دولت‌ها می‌تواند موجب بهبود رفاه جامعه شود
- ۳۱. ارتباطات در سطح اقتصاد
- ۳۲. خرج کردیک فرد در آمد فردی دیگر است
- ۳۲. مخارج کلی در یک اقتصاد گاهی اوقات با ظرفیت تولیدی آن اقتصاد مطابقت ندارد
- ۳۳. سیاست‌های دولت می‌توانند مخارج را تغییر دهد

۱۳. مقدمه: یک شرکت معمولی به نام زندگی

- ۱۴. دست‌های نامنی
- ۱۵. سودمن، ضرر تو
- ۱۶. زمان‌های خوب، زمان‌های بد
- ۱۶. حرکت رویه جلو
- ۱۷. موتوری برای اکتشاف

۱۹. فصل یکم: اصول اولیه علم اقتصاد

- ۲۰. اصولی که با انتخاب‌های فردی پیوند خورده‌اند: هسته اصلی علم اقتصاد
- ۲۰. انتخاب‌های ضروری و غریزناپذیر هستند
- چراکه منابع محدود و کمیاب هستند
- ۲۰. هزینه واقعی هر چیزی همان هزینه فرصت آن است
- ۲۱. «چندر» تصمیمی است که در حاشیه است و همه چیز نیست
- ۲۲. افزاد معمولاً نسبت به محرك‌ها پاسخ می‌دهند و به دنبال بهره‌گیری حداقلی از فرصت‌ها هستند
- ۲۵. دادوست سودمند است
- ۲۶. بازارها به سمت تعادل حرکت می‌کنند
- ۲۷. منابع باید به شکلی اثربخش و کارا مورد استفاده قرار گیرند تا اهداف جامعه تحقق پیدا کنند
- ۲۸. بازارها به طور معمول به کارایی و کارآمدی منجر می‌شوند

۱۴. فصل دوم: مدل‌های اقتصادی: انتخاب‌ها و تجارت

- ۴. مدل‌هایی در علوم اقتصادی: چند نمونه مهم
- ۴۱. مرز امکانات تولید
- ۴۳. کارایی و کارآمدی
- ۴۳. هزینه فرصت
- ۴۴. رشد اقتصادی
- ۴۶. مزیت‌های رقابتی و دستاوردهای از تجارت
- ۴۹. مزیت رقابتی و تجارت بین‌الملل در دنیای واقعی
- ۴۹. استفاده از مدل‌ها

- ۵۲. اقتصاد اثباتی در برابر اقتصاد دستوری
- ۵۲. وقتی اقتصاددانان باهم موافق نیستند

۱۵. فصل سوم: عرضه و تقاضا

- ۶۱. عرضه و تقاضا: مدلی برای بازارهای رقابتی

۱۴۹. فصل ششم: کشش

- ۱۵۰. تعریف و اندازه‌گیری کشش
- ۱۵۰. محاسبه کشش قیمتی تقاضا
- ۱۵۲. یک راه جایگزین برای محاسبه کشش‌ها: روش نقطه میانی
- ۱۵۵. تفسیر کشش قیمتی تقاضا
- ۱۶۰. کشش قیمتی در طول منحنی تقاضا
- ۱۶۱. عوامل تعیین‌کننده کشش قیمتی تقاضا کدام‌اند؟
- ۱۶۲. ضروری بودن يالوکس بودن کالا
- ۱۶۲. وجود جایگزین مناسب و مشابه
- ۱۶۲. سهم از درآمد مصرف‌کننده که او باید برای تهیه آن کالا صرف کند
- ۱۶۲. مدت زمان سپری شده از آخرین زمان افزایش قیمت کالا
- ۱۶۴. سایر کشش‌های تقاضا
- ۱۶۴. کشش متقابل قیمتی تقاضا
- ۱۶۵. کشش درآمدی تقاضا
- ۱۶۷. کشش قیمتی عرضه
- ۱۶۷. سنجش و اندازه‌گیری کشش قیمتی عرضه
- ۱۶۸. کدام عوامل تعیین‌کننده کشش قیمتی عرضه هستند؟

۱۷۷. فصل هفتم: مالیات‌ها

- ۱۷۸. مسائل اقتصادی مالیات‌ها: یک نگاه اجمالی
- ۱۷۸. تأثیر مالیات بر فروش، کمیت و قیمت

۱۱۶. یک اقتصاد بازار آزاد

- ۱۱۷. چرا بازارها معمولاً خوب کار می‌کنند؟
- ۱۱۸. چند یادآوری مهم

۱۲۳. فصل پنجم: کنترل

قیمت‌ها: دخالت در بازارها

- ۱۲۴. چرا دولت‌ها قیمت‌ها را کنترل می‌کنند؟

۱۲۵. سقف قیمتی

- ۱۲۵. مدل سازی برای یک سقف قیمتی ناکارآمدی می‌شود؟

- ۱۲۷. سقف قیمتی چگونه موجب مصرف‌کنندگان منابع به

۱۲۸. مصرف‌کنندگان

۱۲۹. منابع هدر رفته

۱۳۰. کیفیت پایین

۱۳۱. بازار سیاه

- ۱۳۱. پس چرا سفه‌های قیمتی وجود دارند؟

۱۳۲. کف قیمت

۱۳۳. کمیت پایین و غیر مؤثر

- ۱۳۶. تخصیص غیر مؤثر فروش بین فروشنده‌گان

۱۳۶. اناند منابع

۱۳۶. کیفیت بالای ناکافی

- ۱۳۶. پس چرا کفهای قیمتی وجود دارند؟

۱۳۷. کنترل کمیت

۱۳۸. آنانومی کنترل کمیت

۱۳۹. هزینه‌های کنترل کمیت

از قیمت تعادل باشد افزایش بیدامی کند؟

۸۷. استفاده از تعادل برای توصیف بازارها

۸۷. تغییرات در عرضه و تقاضا

۸۸. وقتی منحنی تقاضا جایه جامی شود

چه اتفاقی می‌افتد؟

۸۹. وقتی منحنی عرضه تغییر می‌کند چه اتفاقی می‌افتد؟

۹۰. جایه جایی هم‌زمان منحنی‌های عرضه و تقاضا

۹۳. بازارهای رقابتی و سایر بازارها

۹۹. فصل چهارم: مازاد

صرف‌کنندگان و تولیدکنندگان

۱۰۰. مازاد مصرف‌کنندگان و منحنی تقاضا

۱۰۰. تمایل به پرداخت و منحنی تقاضا

۱۰۱. تمایل به پرداخت و مازاد مصرف‌کنندگان

۱۰۴. تغییرات قیمتی چگونه بر مازاد

صرف‌کنندگان تأثیر می‌گذارد؟

۱۰۶. مازاد تولیدکنندگان و منحنی عرضه

۱۰۶. هزینه و مازاد تولیدکنندگان

۱۱۰. تغییر قیمت‌ها چگونه بر مازاد

تولیدکنندگان تأثیر می‌گذارد؟

۱۱۲. منافع ناشی از تجارت

کارآمدی بازارها

۱۱۳. تخصیص مجدد مصرف بین

صرف‌کنندگان

۱۱۴. تخصیص مجدد بین فروشنده‌گان

۱۱۴. تغییر مقدار مبادلات

۲۸۲. هزینه نهایی	متوسط هزینه
۲۸۴. متوسط هزینه	۲۸۴. متوسط هزینه کل
۲۸۶. حداقل متوسط هزینه کل	۲۸۷. آیا منحنی هزینه نهایی همیشه رو به بالاست؟
۲۹۰. هزینه های کوتاه مدت در برابر هزینه های بلندمدت	۲۹۰. هزینه های کوتاه مدت در برابر هزینه های بلندمدت
۲۹۱. خلاصه ای از مبحث هزینه ها: کوتاه مدت و بلندمدت	۲۹۷. فصل دوازدهم: رقابت کامل و منحنی عرضه
۲۹۸. رقابت کامل	۲۹۸. رقابت کامل
۲۹۹. تعریف رقابت کامل	۲۹۹. دو شرط لازم برای رقابت کامل
۲۹۹. ورود و خروج آزاد	۳۰۰. تولید و سود
۳۰۱. استفاده از تحلیل نهایی برای انتخاب میزان حداکثرسازی سود	۳۰۱. استفاده از تحلیل نهایی برای انتخاب
۳۰۳. چه موقع تولید سود آور است؟	۳۰۳. منحنی عرضه کوتاه مدت صنعت
۳۰۶. تصمیم تولید کوتاه مدت	۳۰۹. منحنی عرضه کوتاه مدت صنعت
۳۰۷. هزینه ثابت متغیر	۳۱۰. منحنی عرضه بلندمدت صنعت
۳۰۹. منحنی عرضه صنعت	
۳۱۰. منحنی عرضه کوتاه مدت صنعت	
۳۱۱. منحنی عرضه بلندمدت صنعت	
۳۱۷. فصل سیزدهم: انحصار	
۳۱۸. انواع ساختارهای بازار	
۳۱۹. معنای انحصار	
۳۲۰. انحصارگران چه می کنند؟	
۳۲۰. چرا انحصار شکل می گیرد؟	
۳۲۳. یک انحصارگر چگونه دست به حداکثرسازی سودش می زند؟	
۳۲۳. منحنی تقاضا و هزینه نهایی انحصارگر	

۲۳۷. فصل نهم: تصمیم‌گیری اشخاص و شرکت‌ها	۱۸۱. کشندهای قبیلی و تعلقی واقعی مالیات
۲۳۸. هزینه‌ها، مزایا و سود	۱۸۲. هنگامی که مالیات بر فروش عمدتاً توسعه مصرف کنندگان پرداخت می شود
۲۳۸. هزینه‌های آشکار در برابر هزینه‌های پنهان	۱۸۳. هنگامی که مالیات بر فروش عمدتاً توسعه تولیدکنندگان پرداخت می شود
۲۴۰. سود حسابداری در برابر سود اقتصادی	۱۸۷. مزایا و هزینه‌های مالیات
۲۴۱. تصمیم‌گیری این با آن	۱۸۷. درآمد ناشی از مالیات
۲۴۳. نقش تحلیل نهایی	۱۸۸. نرخ مالیات و درآمد
۲۴۳. هزینه نهایی	۱۸۹. هزینه‌های مالیات
۲۴۴. فایده نهایی	۱۹۲. کشندها و رفاه از دست رفته ناشی از مالیات‌ها
۲۴۶. تحلیل‌های حاشیه‌ای (نهایی)	۱۹۵. دو مفهوم کلیدی در ارتباط با منصفانه بودن مالیات‌ها
۲۵۱. اقتصاد رفتاری	۱۹۸. برابری، کارآیی و مالیات‌های نصاعدی
۲۵۱. منطقی و معقول و در عین حال انسانی	
۲۵۲. نامعقول بودن: یک دیدگاه اقتصادی	
۲۵۲. مدل‌های معقول برای افراد نامعقول	
۲۵۹. فصل دهم: مصرف کننده معقول	۵۰۹. فصل هشتم: تجارت بین‌الملل
۲۶۰. مطلوبیت و احساس رضایت	۲۱۰. مزیت رقابتی و تجارت بین‌الملل
۲۶۰. مطلوبیت و مصرف	۲۱۱. امکانات تولید و مزیت رقابتی
۲۶۰. اصل مطلوبیت نهایی کاهشی	۲۱۳. سود بودن از تجارت بین‌الملل
۲۶۲. بودجه و مصرف بهینه	۲۱۴. مزیت رقابتی در برابر مزیت مطلق
۲۶۲. محدودیت‌های بودجه‌ای و خط بودجه	۲۱۶. منابع مزیت رقابتی
۲۶۳. گزینه مصرف بهینه	۲۱۷. پیامدهای واردات
۲۶۶. از مطلوبیت تام‌منحنی تقاضا	۲۱۸. پیامدهای ناشی از صادرات
۲۶۷. مطلوبیت نهایی، اثر جایگزینی و قانون تقاضا	۲۲۱. تجارت بین‌الملل و دستمزدها
۲۶۸. اثر درآمد	۲۲۵. پیامدهای ناشی از تعرفه
۲۷۳. فصل یازدهم: پشت پرده منحنی عرضه: ورودی‌ها و هزینه‌ها	۲۲۸. پیامدهای سهمیه وارداتی
۲۷۴. کارکرد تولید	۲۲۸. استدلال‌هایی برای توجيه حمایت‌های تجاری
۲۷۴. ورودی‌ها و خروجی‌ها	۲۲۹. سیاست‌های حمایت تجاری
۲۷۸. از کارکردهای تولید تام‌منحنی‌های هزینه	۲۲۹. موافقت نامدهای تجارت بین‌الملل و سازمان تجارت جهانی
۲۸۲. دو مفهوم کلیدی: هزینه نهایی و	۲۳۰. چالش‌های بر سر راه جهانی شدن
	۲۳۱. جهانی سازی و نابرابری
	۲۳۲. برونو سپاری

۳۹۳. اثرات دولت رفاه بر فقر و نابرابری
- ۳۹۹. فصل نوزدهم: بازارهای عوامل تولید و توزیع درآمد**
۴۰۰. عوامل تولید در اقتصاد
۴۰۰. چرا بازارهای عوامل تولید مهم هستند: تخصیص منابع
۴۰۱. درآمدهای عوامل تولید و توزیع درآمد
۴۰۲. بهره‌وری نهایی و تقاضای عوامل تولید
۴۰۲. ارزش محصول نهایی
۴۰۴. ارزش تولید نهایی و تقاضای عوامل تولید
۴۰۵. تقاضای و جایه‌جایی منحنی عوامل تولید
۴۰۶. بازار برای زمین و سرمایه
۴۰۷. نابرابری‌های دستمزدی در عمل
۴۰۷. بهره‌وری نهایی و نابرابری دستمزدی
۴۰۹. عرضه نیروی کار
۴۱۰. کار در برابر تغیر
۴۱۰. دستمزدها و عرضه کار
۴۱۱. جایه‌جایی‌های دارمنحنی عرضه کار
- ۴۱۷. فصل بیستم: ابهام، ریسک و اطلاعات خصوصی**
۴۱۰. مسائل اقتصادی ریسک‌گریزی
۴۱۸. انتظارات و ابهام
۴۱۸. پول پرداخت کردن برای اجتناب از ریسک
۴۱۹. خرید، فروش و کاهش ریسک
۴۲۰. مبادله کردن ریسک‌ها و انتقال ریسک به دیگران
۴۲۰. قدرت منتعه سازی
۴۲۱. محدودیت‌های منتعه سازی
۴۲۲. اطلاعات خصوصی: آنچه شما نمی‌دانید می‌تواند به شما لطفم بزند
۴۲۳. انتخاب بد و نادرست
۴۲۴. برای اجتناب از انتخاب‌های بد چه می‌توان کرد؟
۴۲۴. آسیب‌های اخلاقی

۳۶۸. چرا یک اقتصاد بازار آزاد مقدار بیشتری آلدگی تولید می‌کند؟
۳۶۹. سیاست‌های معطوف بر آلدگی
۳۷۰. استانداردهای زیست محیطی
۳۷۰. مالیات‌های انتشار آلاینده‌ها
۳۷۱. مجوزهای قابل مبادله انتشار
۳۷۲. پیامدهای خارجی مثبت
۳۷۲. پیامدهای خارجی شبکه‌ای
۳۷۲. مزایای بیرونی پیامدهای خارجی شبکه‌ای
- ۳۷۵. فصل هفدهم: کالاهای عمومی و منابع مشترک**
۳۷۶. کالاهای عمومی
۳۷۶. ویژگی‌های کالاهای
۳۷۷. کالاهای عمومی
۳۷۷. تامین کالاهای عمومی
۳۷۸. چه مقدار کالای عمومی باید تولید شود؟
۳۷۹. تحلیل‌های سود و هزینه
۳۸۰. منابع مشترک
۳۸۱. استفاده موثر از منابع مشترک و حفظ و نگهداری آن
۳۸۲. کالاهایی که به طور مصنوعی کمیاب هستند
- ۳۸۷. فصل هجدهم: مسایل اقتصادی مرتبه با دولت رفاه**
۳۸۸. فقر، نابرابری و سیاست عمومی
۳۸۸. روند فقر در آمریکا
۳۸۸. فقر اچه کسانی هستند؟
۳۸۹. عوامل به وجود آورنده فقر
۳۹۰. نابرابری درآمدی و ضریب جینی
۳۹۱. مباحثی در خصوص دولت رفاه
۳۹۲. مشکلات و چالش‌های پیرامون دولت رفاه

۳۶. تولید حد اکثرسازی سود انحصارگر و قیمت
۳۲۸. انحصار: یک تصویر کلی
۳۲۹. انحصار و سیاست عمومی
۳۳۱. پیامدهای ناشی از انحصار بر رفاه مقابله با انحصار طبیعی
- ۳۳۹. فصل چهاردهم: انحصار چندجانبه**
۳۴۰. شیوه انحصار چندجانبه
۳۴۱. شناخت بهتر انحصار چندجانبه
۳۴۱. یک مثال از انحصار دوگانه
۳۴۳. تبانی و رقابت
۳۴۶. انحصار چندجانبه در عمل: چارچوب‌های قانونی
۳۴۶. تبانی و سازش پنهانی و جنگ قیمت‌ها
- ۳۵۳. فصل پانزدهم: رقابت انحصاری و متفاوت سازی محصول**
۳۵۴. معنای رقابت انحصاری
۳۵۵. متفاوت سازی محصول
۳۵۵. رقابت انحصاری در کوتاه مدت
۳۵۶. رقابت انحصاری در بلند مدت
۳۵۹. رقابت انحصاری در برابر رقابت کامل
۳۵۹. قیمت، هزینه نهایی و متوسط هزینه کل
۳۶۱. متفاوت سازی محصولات از طریق تبلیغات و برندهای
۳۶۱. نقش تبلیغات
۳۶۲. برندهای و نام برنده
- ۳۶۵. فصل شانزدهم: پیامدهای خارجی**
۳۶۶. هزینه‌ها و مزایای خارجی
۳۶۶. آلدگی: یک هزینه خارجی
۳۶۶. مقدار بهینه و اجتماعی آلدگی